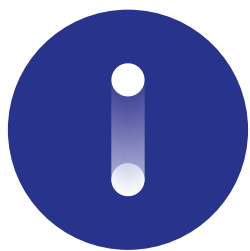




BUSINESS UNIT
INDUSTRY

La nostra competenza, i tuoi progetti

2026



BUSINESS UNIT **INDUSTRY**

Industry è la Business Unit che soddisfa le esigenze dei professionisti del settore industriale, offrendo consulenza, supporto tecnico alla progettazione e soluzioni innovative e personalizzate.

I nostri clienti possono contare su una vasta gamma di servizi, tra cui: sopralluoghi presso siti industriali e/o cantieri, assistenza pre e post vendita con supporto alla progettazione di quadri o linee produttive e alla messa in opera di macchine e/o software di gestione.

Le linee di prodotto di questa Business Unit sono: Automazione Industriale, Power Distribution, Attrezzature e materiale di consumo e Cavi.

Le **specializzazioni:**



AUTOMAZIONE INDUSTRIALE

Potenziamo l'efficienza



POWER DISTRIBUTION

La rete che accende il tuo mondo



ATTREZZATURE E MATERIALE DI CONSUMO

Gli strumenti per lavorare al meglio



CAVI

L'energia che scorre sicura



20

Servizi professionali
nel nostro catalogo

7

Certificazioni
specialistiche
ricevute dai fornitori
partner

Numeri chiave

Business Unit Industry

4

Linee
Specialistiche

30

Eventi clienti 2025

55.000

Clienti serviti

60.000

Referenze
in stock

85

Team
Business Unit Industry

66

Specialisti
di prodotto





AUTOMAZIONE INDUSTRIALE

Potenziamo l'efficienza

La linea specialistica dell'Automazione Industriale fornisce consulenza tecnica specializzata agli operatori di settore: quadristi di automazione, costruttori di macchine (OEM) e industria (MRO). Si compone di una squadra di persone altamente formata per garantire il massimo supporto alle esigenze dei professionisti del settore industriale: un team di esperti che guida i clienti verso le soluzioni tecniche più innovative e performanti.

La nostra multisettorialità ci permette di sviluppare soluzioni mirate per soddisfare ogni esigenza specifica, fornendo un servizio su misura e di alta qualità. Selezioniamo inoltre i migliori brand per garantire sempre i più elevati standard di prodotto, accompagnando i nostri clienti verso il futuro.



Una **rete di**
professionisti
per un servizio efficiente

Il **PRO Team** è il gruppo di esperti Sonepar Italia che guida e supporta le Business Area con competenze specialistiche, garantendo eccellenza e innovazione.

Il team di **Automazione Industriale** opera in tutto il territorio nazionale con **35 tecnici altamente qualificati**. Grazie a questa rete capillare, siamo in grado di offrire un servizio tempestivo ed efficiente ovunque. La nostra filosofia aziendale si basa sull'attenzione diretta alle esigenze dei clienti: ascoltiamo le loro specifiche necessità e forniamo soluzioni pronte e performanti. Questo approccio organizzativo ci ha permesso di affermarci come punto di riferimento nel settore dell'automazione industriale.



Settori di **applicazione**



Settore manifatturiero



Industria automotive



Industria alimentare e delle bevande



Settore chimico e farmaceutico



Settore energetico



Logistica



Tecnologia dell'informazione



Robotica



Oil & Gas



Tipologie di prodotti

- Carpenterie
- PLC
- Terminali HMI
- Dispositivi IoT
- Alimentatori e UPS
- Apparecchi di comando e segnalazione
- Periferia decentrata
- Comunicazione industriale
- Sicurezza Macchine
- Sensori e finecorsa
- Cavi speciali
- Software
- Robot collaborativi
- AGV e AMR
- Strumentazione di processo
- Valvole

I nostri servizi

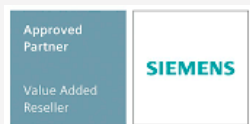
Affianchiamo i clienti in ogni fase: dalla progettazione all'attivazione dell'impianto. Partiamo con una consulenza personalizzata per capire le singole esigenze e definire gli obiettivi. Il nostro team, successivamente, seleziona i migliori prodotti per realizzare progetti che garantiscano qualità e sicurezza. E non è tutto: offriamo anche un servizio post-vendita per assicurare la massima efficienza dell'impianto e intervenire su eventuali problematiche.

Per ulteriori informazioni contatta industry@sonepar.it

ASSISTENZA E SUPPORTO ALLA PROGRAMMAZIONE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Su richiesta, forniamo supporto nella programmazione dei dispositivi di controllo industriale come PLC, azionamenti e interfaccia uomo-macchina (HMI). Nel caso in cui il cliente non abbia familiarità con la programmazione, ci affidiamo a un integratore esterno, nostro partner, che si occuperà di questa fase e certificherà il lavoro svolto.		
CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Affianchiamo il cliente in tutte le fasi operative della progettazione: analisi dei requisiti, sviluppo della soluzione, valutazione di eventuali normative di riferimento, verifica delle specifiche tecniche dei prodotti, supporto alla stesura del capitolato. Il nostro personale specialistico è in grado di tradurre i capitolati in un elenco di prodotti specifici che soddisfano appieno le caratteristiche tecniche richieste. Successivamente, seguirà la valutazione economica da parte dei nostri referenti per le vendite.		
DIMENSIONAMENTO IMPIANTI	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	È un servizio dedicato al revamping per l'Automazione di processo. Prevede la raccolta informazioni e caratteristiche tecniche dell'impianto, della sua tipologia e delle necessità del committente, oltre allo sviluppo dell'elenco dei materiali necessari alla sua realizzazione, nel rispetto di eventuali normative di riferimento.		
FORMAZIONE TECNICA E AGGIORNAMENTI NORMATIVO E DI PRODOTTO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Calendarizziamo corsi di formazione rivolti ai professionisti del settore coinvolgendo relatori esterni e/o nostro personale qualificato su specifici argomenti. La formazione può essere erogata: • in presenza nelle nostre sale di formazione • in presenza presso i nostri partner • in presenza presso il cliente finale • online Gli argomenti trattati variano dalle normative legate alla sicurezza (esempio sicurezza macchine), alla programmazione per PLC o utilizzo di software e/o configuratori, fino alla robotica collaborativa e cybersecurity, compresi eventuali aggiornamenti riguardanti novità di prodotto e/o evoluzione delle normative.		
SOPRALLUOGO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Il nostro personale specialistico interviene sul campo per eseguire tutti i rilievi necessari, suggerendo la migliore soluzione impiantistica in funzione delle esigenze del committente. Si tratta di un servizio estremamente utile nel caso di interventi complessi, al fine di adattare la richiesta (il progetto) alle reali situazioni sul campo. Oltre ad affinare il preventivo dei materiali necessari, vengono suggerite alternative in merito all'installazione e/o al posizionamento delle apparecchiature, passaggio cavi, interfacciamento con sistemi esistenti, eventuali interventi sulle infrastrutture, richieste di autorizzazioni o di aderenza a normative vigenti.		
SUPPORTO AL COLLAUDO E MESSA IN SERVIZIO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	I nostri tecnici specializzati lavorano a fianco del cliente durante la fase di avvio degli impianti. Questo processo include la verifica e il collaudo dei vari componenti utilizzando strumentazioni specifiche e l'interazione con la macchina tramite connessione al PC. Seguiamo procedure appropriate per garantire l'installazione corretta e la taratura accurata dei dispositivi attraverso test strumentali. Inoltre, se necessario, offriamo formazione al personale sull'utilizzo dell'impianto.		
SUPPORTO TECNICO POST-VENTITA	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Il nostro team di esperti è disponibile per assistere il cliente durante l'avvio dei prodotti. Inoltre, su richiesta, offriamo formazione al personale designato sull'utilizzo dei sistemi installati.		
SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Dall'analisi della tipologia di applicazione e dei dati disponibili, il nostro team di specialisti è in grado di calcolare i principali parametri di sistema (coppie o inerzie della macchina, livello di sicurezza richiesto dall'applicazione). I dati ricavati saranno utili alla determinazione e al dimensionamento di PLC, inverter, contattori e l'identificazione dei componenti principali dell'impianto necessari per la fase di preventivazione.		

Le nostre Certificazioni

Siamo una realtà innovativa nel campo dell'automazione avanzata, impegnata a fornire soluzioni tecnologiche personalizzate ai nostri clienti. Il nostro team di tecnici altamente specializzati è composto da esperti certificati in programmi formativi specifici quali: Siemens, Schneider, Weidmuller, Omron, Rittal e Eaton.



SIEMENS



SCHNEIDER



WEIDMULLER



OMRON



RITTAL



EATON

Alcuni dei nostri Partner

SIEMENS

Life Is On

Schneider
Electric

PHOENIX
CONTACT

finder
SWITCH TO THE FUTURE

OMRON

Weidmüller

ABB

RITTAL
DISTRIBUTOR PARTNER

Lovato
electric

KUKA

Scopri di più



Case history 2025-2026

Automazione Industriale

Settore di riferimento	Agroalimentare, stoccaggio e asservimento confezionatrici verticali
Progetto	Gestione della fase di carico ed estrazione di prodotti alimentari. Fase Carico: la richiesta è quella di stoccare ed indirizzare il prodotto alimentare verso i serbatoi di destinazione. Fase Estrazione: destinare il prodotto attraverso pannelli HMI dai serbatoi verso il confezionamento.
Supporto specialistico	Formazione e sviluppo della parte software del sistema (HMI, plc) assieme al cliente.
Servizi professionali erogati	• Sopralluogo per analisi soluzione completa. • Sviluppo software in affiancamento al cliente. • Messa in servizio



Settore di riferimento	Packaging, Aggraffatrice
Progetto	In questa aggraffatrice vengono introdotti cilindri metallici che vengono svasati sia superiormente sia inferiormente; successivamente vengono applicati il fondo e il coperchio. Il processo consente di ottenere lattine, ad esempio per lacca o schiuma da barba, con una capacità produttiva che raggiunge i 500 pezzi al minuto.
Supporto specialistico	Progettazione e sviluppo: Grafica avanzata in HTML5 Sistema di Motion Control con 9 assi interpolati Logica di funzionamento della macchina incluso il safety.
Servizi professionali erogati	• Sopralluogo per analisi del sistema assieme ai meccanici • Sviluppo software in affiancamento all'integratore. • Messa in servizio. • Formazione sulle nuove tecnologie proposte.





In collaborazione
con **Logbat**

Un **progetto d'eccellenza** per garantire efficienza

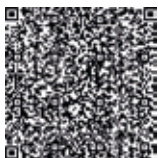
Automation Pro

Un'unica app, infinite possibilità di automazione per l'industria.

L'**App progettata da Sonepar** per il **mondo industriale** è in grado di interagire con macchine o linee produttive e di dialogare con qualsiasi sistema PLC, analizzatori di rete e schede elettroniche.

Un **ambiente di sviluppo semplice e innovativo** che ti permette di costruire interfacce grafiche smart per configurare funzionalità d'automazione su impianti industriali e building.

L'App è accessibile sia per l'installatore che per l'utente finale. Entrambi possono utilizzarla per accedere a dashboard intuitive e configurazioni che consentono il monitoraggio remoto.



Scopri di più

Connetti. Monitora. Controlla.

La nostra proposta comprende un router IoT dotato di funzionalità cloud che può essere facilmente adattato a qualsiasi prodotto. Ciò consente di gestire il dispositivo da remoto e di accedere ai dati e alle metriche rilevanti per l'utente.



EFFICIENZA

Consente l'**ottimizzazione dei processi** e l'automazione delle attività. Ad esempio, nell'industria i sensori IoT consentono la manutenzione predittiva, riducendo i tempi di fermo macchina e aumentando l'efficienza operativa.



RISPARMIO

Grazie al **monitoraggio in tempo reale** e alla gestione ottimizzata delle risorse come energia, acqua o materiali, l'IoT può aiutare a minimizzare gli sprechi e massimizzare l'efficienza.



COMPETITIVITÀ AZIENDALE

Le aziende che adottano con successo l'IoT possono ottenere **vantaggi competitivi** significativi, offrendo prodotti e servizi più intelligenti, efficienti e personalizzati.



INNOVAZIONE

Consente di **acquisire e analizzare dati in tempo reale**, semplificando il processo decisionale, migliorando l'efficienza operativa e agevolando l'adozione di strategie predittive.

Caratteristiche Automation *Pro*



Gestione di tutti i dispositivi installati



Accesso ai dispositivi in **teleassistenza** VPN Layer2



Dashboard personalizzabili in base alle esigenze dell'utilizzatore finale



Archiviazione sistematica dei dati per consentire analisi approfondite e pianificare interventi di manutenzione preventiva su macchinari e impianti



Configurazione di **avvisi automatici** al verificarsi di una determinata condizione



Controllo immediato e costante di **consumi e costi** (mediante moltiplicatori applicati alle dashboard)



Gestione utenti, crediti e permessi



Servizi aggiuntivi: Node-Red, Firewall IPS

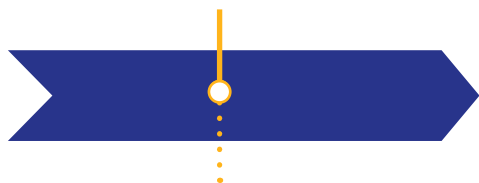
Come funziona Automation *Pro*



Collega il
TUO DISPOSITIVO
al nostro **hardware**.
Ci vogliono pochi minuti.

Raccogli i dati sulla nostra
PIATTAFORMA CLOUD
ed analizzali in comode
dashboard personalizzate.
Su misura ed efficaci

Personalizza la **TUA APP** per
fornire ai clienti un'esperienza
personalizzata e il **controllo remoto**
in tempo reale del prodotto.



Automazione di processo



Fast Automation è parte del gruppo Sonepar Italia da aprile 2025 ed è integrata nella Business Unit Industry.

Con sede a Reggio Emilia, distribuisce strumentazione per processi industriali, valvole e soluzioni per l'automazione.

L'azienda rafforza il percorso di specializzazione Industry per rispondere alle esigenze dei clienti.

Il team è composto da 13 specialisti altamente qualificati.

Opera nei mercati chimico, petrolchimico, farmaceutico, food & beverage, OEM e trattamento e distribuzione acque.

Fast Automation è specializzata in soluzioni per ambienti ATEX (ATmosphere EXplosives) a rischio di esplosione.

L'offerta copre misure di pressione, temperatura, portata, livello, analisi liquidi e gas e rilevazione gas.

Il portafoglio include valvole di regolazione, sicurezza ed elettrovalvole per il controllo dei fluidi.

L'azienda fornisce servizi di calibrazione, taratura, manutenzione e riparazione. Dispone di laboratorio mobile e officina autorizzata per interventi diretti presso il cliente.

Tipologie di prodotti

- Strumentazione
- Valvole e pompe
- Componenti industriali
- Automazione
- Servizi (calibrazione e taratura)



Settori di **applicazione**



Chimico



Petrolchimico



Farmaceutico



Food & Beverage



OEM



Trattamento e distribuzione acque

Alcuni dei **nostri Partner**





POWER DISTRIBUTION

La rete che accende il tuo mondo

La linea Specialistica della Power Distribution racchiude una gamma che spazia dalla bassa alla media tensione, includendo canalizzazioni e prodotti per il rifasamento. Garantiamo supporto tecnico per qualunque tipologia di impianto: dalla realizzazione e cablaggio di quadri di bassa tensione, fino alla consulenza per la realizzazione di cabine di media tensione.

A disposizione una squadra di persone formata per garantire il massimo sostegno per le esigenze dei professionisti in campo industriale.

Il nostro approccio innovativo nel cercare soluzioni per risolvere le problematiche di ogni ambito deriva da una grande esperienza tecnica acquisita in un'ampia varietà di settori.

Settori di **applicazione**



Installazione e manutenzione di impianti elettrici



Settore Industriale



Settore residenziale e terziario



Settore Trasporti: ferroviario, aerospaziale, navale



Settore energetico: produzione e distribuzione energia da fonti fossili e rinnovabili



Strutture sanitarie e centri medici



Pubblica amministrazione e forze armate



Data Center

Tipologie di prodotti

- Armadi e quadri cablati per distribuzione e potenza
- Carpenterie e sistemi di distribuzione
- Interruttori automatici differenziali e accessori modulari
- Interruttori aperti/scatolati
- Sistemi di monitoraggio energia
- Sistemi di distribuzione di potenza
- Canali e passerelle portacavi
- Sistemi di protezione cavi
- Scaricatori di sovratensione e protezione parafulmini
- Prese e spine industriali e quadri da cantiere
- Rifasamento
- Quadri di media tensione
- Trasformatori di media tensione
- Prefabbricati e accessori di media tensione



I nostri servizi

Più che fornitori, siamo partner strategici, credendo fermamente nel potere del supporto continuo e su misura. Accompagniamo i nostri clienti in ogni fase: dall'analisi dettagliata delle loro necessità, alla creazione di sistemi energetici all'avanguardia, fino all'installazione e oltre, con l'assistenza post-vendita. Il nostro team di specialisti è sempre a disposizione per offrire soluzioni performanti, rispondendo con efficienza e precisione anche alle richieste più sfidanti.

Per ulteriori informazioni contatta industry@sonepar.it

CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Raccolta informazioni e caratteristiche tecniche dell'impianto, della sua tipologia e delle necessità del committente. Generazione di proposta tecnica (no progetto D.M.37/08) con assistenza alla stesura degli schemi elettrici attraverso software di ingegnerizzazione specifici. Verifica di fattibilità in considerazione di molteplici aspetti inerenti l'installazione industriale, nel rispetto delle normative di riferimento. Gli ambiti di applicazione riguardano la realizzazione di soluzioni in MT/BT (quadri cablati, cabine di media tensione).

SOLUZIONI CABLATE E CERTIFICATE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Pre-vendita e vendita. Consulenza, ingegnerizzazione, sviluppo e fornitura di quadri elettrici BT certificati e cabine di media tensione. È possibile prevedere un servizio logistico dedicato in funzione dell'ubicazione del prodotto finito. Ricerca della migliore soluzione tecnica/commerciale anche considerando le esigenze e/o preferenze della committenza.

OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il capitolato stabilisce i dati utili per la realizzazione degli impianti e contiene la descrizione con le caratteristiche tecniche dei prodotti e dei componenti previsti. Il nostro personale specialistico traduce i capitolati in un elenco di referenze specifiche che soddisfano appieno le caratteristiche tecniche richieste. Successivamente segue la valutazione economica da parte dei nostri referenti per la vendita.

SOPRALLUOGO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il nostro personale specialistico interviene sul campo per eseguire tutti i rilievi necessari suggerendo la migliore soluzione impiantistica in funzione delle esigenze del committente. Si tratta di un servizio estremamente utile nel caso di interventi complessi, al fine di adattare la richiesta (il progetto) alle reali situazioni sul campo. Oltre ad affinare il preventivo dei materiali necessari, vengono suggerite alternative in merito all'installazione e/o al posizionamento delle apparecchiature, passaggio cavi, interfacciamento con sistemi esistenti, eventuali interventi sulle infrastrutture, richieste di autorizzazioni o di aderenza a normative vigenti. Inoltre, vengono effettuate verifica, consulenza e assistenza sui prodotti consegnati o installati.

SUPPORTO AL COLLAUDO E MESSA IN SERVIZIO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

La messa in servizio è la fase finale del flusso di operatività che porta all'avviamento dell'impianto. Sia che si tratti di una cabina completa o di un quadro elettrico, tutte le apparecchiature installate richiedono il servizio di start-up del sistema, che può risultare un processo complesso. I nostri specialisti offrono consulenza, in conformità con le normative vigenti, per dare la corretta e immediata operatività all'impianto. L'intervento di collaudo/messa in servizio viene effettuato da un fornitore terzo.

SUPPORTO TECNICO POST-VENDITA

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

È un servizio che viene richiesto dal cliente che necessita di un supporto tecnico. L'assistenza post-vendita può essere erogata in cantiere, nella sede del cliente, presso le nostre sedi/filiali o da remoto.

SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Dall'analisi della tipologia di richiesta e dalle informazioni fornite, il nostro team di specialisti è in grado di valutare se e come procedere per eventuali sviluppi successivi. I dati ricavati saranno utili alla determinazione e alla tipologia di prodotto da utilizzare per poi passare alla eventuale fase di preventivazione.

Le nostre Certificazioni

L'eccellenza per Sonepar è una promessa mantenuta attraverso il rigoroso rispetto degli standard di qualità e l'ottenimento di certificazioni rilevanti nel settore. Siamo orgogliosi di avere ricevuto i riconoscimenti ABB Value Provider, testimonianze concrete del nostro impegno mirato all'innovazione e alla massima competenza tecnica.



ABB

Alcuni dei nostri Partner



Life Is On



Scopri di più



**Assistenza
professionale**
e puntuale con
soluzioni mirate

Il **PRO Team** è il gruppo di esperti che guida e supporta le Business Area con competenze specialistiche, garantendo eccellenza e innovazione.

La linea **Power Distribution** si avvale di un gruppo di **26 figure tecniche** dislocate nel territorio nazionale. Un team di professionisti in grado di garantire assistenza qualificata e puntuale ai nostri clienti, privilegiando la filosofia dell'ascolto e della vicinanza per andare sempre incontro alle specifiche necessità con risposte pronte e soluzioni mirate. Questa organizzazione, insieme ad un approfondito know-how, ci permette di essere un punto di riferimento affidabile e riconosciuto nel settore.



Case history 2025-2026

Power Distribution

Settore di riferimento	Distribuzione di energia in un campo fotovoltaico
Progetto	Fornitura Cabine Pre-allestite media tensione/bassa tensione per Impianto Fotovoltaico
Supporto specialistico	Il cliente finale ha ingaggiato i colleghi della Business Area per una fornitura di quadri cablati BT e a seguire per cabine prefabbricate complete e allestite con quadri, trasformatori e complementi vari BT/MT. La fornitura riguarda sei commesse per impianti fotovoltaici da 6,5 MW, da 2,5 MW e da 5MW. Le prime tre commesse sono già state realizzate e le ulteriori tre sono in fase di realizzazione.
Servizi professionali erogati	• Consulenza e supporto tecnico pre-vendita • Consulenza, sviluppo e fornitura di soluzioni cablate e certificate • Supporto al collaudo e messa in servizio



Settore di riferimento	Agroalimentare
Progetto	Impianto fotovoltaico in autoconsumo da 670 kW
Supporto specialistico	Ampliamento di impianto fotovoltaico su rete in Media Tensione: studio di fattibilità e integrazione elettromeccanica di una nuova cabina di trasformazione da 800kVA con ottimizzazione dei quadri MT/BT esistenti che consiste in una fornitura di: • Prefabbricato in CAV • Quadro MT • Trasformatore MT/BT 800KVA • Quadro BT
Servizi professionali erogati	• Consulenza e supporto tecnico pre-vendita • Sopralluogo personale Sonepar specialistico • Consulenza, sviluppo e fornitura di soluzioni cablate e certificate





ATTREZZATURE E MATERIALE DI CONSUMO

Gli strumenti per lavorare al meglio

Grazie a questa competenza specifica, soddisfiamo le esigenze dei professionisti che cercano un partner affidabile per fornire prodotti e soluzioni che consentano loro di svolgere il proprio lavoro in modo ottimale e sicuro. I nostri esperti selezionano i marchi migliori e forniscono risposte tecniche precise per affrontare le sfide lavorative più complesse.

Non solo materiale elettrico, ma anche articoli di ferramenta, di utensileria e soluzioni per la sicurezza dei lavoratori. Siamo convinti di poter così offrire ai nostri clienti una valida proposta tecnico commerciale in grado di produrre significativi risparmi economici e di tempo.

La gamma comprende elettroutensili e accessori, dispositivi di protezione individuale (DPI) quali scarpe antinfortunistiche, guanti, visiere, strumenti di misura, illuminazione portatile, etichettatura portatile, scale e ponteggi, portautensili, batterie, tasselli e ancoranti, nastri isolanti e guaine termorestringenti.

Clienti di riferimento



Installatore



Quadrista



Manutentore



Industria

Tipologie di prodotti

- Soluzioni DPI
- Utensili
- Elettroutensili e accessori
- Strumenti di misura professionale
- Ferramenta
- Portautensili
- Lighting portatile
- Gruppi elettrogeni
- Batterie
- Materiale di consumo

Alcuni dei nostri partner



CEMBRE



Scopri di più



I nostri servizi

Sonepar è un partner affidabile per la migliore realizzazione di ogni progetto. Già dalla fase iniziale i nostri esperti sono a disposizione per comprendere le esigenze specifiche e guidare il cliente nella scelta delle attrezzature e dei materiali più adatti, supportandolo con prodotti di qualità e servizi eccellenti. Con una vasta gamma sempre aggiornata, forniamo soluzioni pratiche e innovative garantendo tutta l'assistenza tecnica necessaria per ottenere massimi risultati da ogni progetto.

Per ulteriori informazioni contatta industry@sonepar.it

OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Il documento di capitolato o bando di gara include una descrizione dettagliata delle caratteristiche tecniche necessarie per i prodotti e i componenti richiesti. Il nostro team specializzato analizza e interpreta i requisiti del capitolato, fornendo un elenco di referenze che soddisfano completamente le specifiche tecniche richieste. Successivamente, il nostro reparto commerciale procederà con l'analisi economica e valuterà l'offerta.		
SOPRALLUOGO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	L'analisi delle necessità con il cliente permette di redigere un'attenta valutazione dei bisogni correlati; le famiglie di prodotto maggiormente interessate sono elettrotensileria e DPI. Il confronto con le figure chiave del committente permette di redigere liste precise di prodotti, che si traducono poi in ordini continuativi nel tempo. L'attività di sopralluogo deve sempre avvenire in affiancamento al commerciale di riferimento del cliente.		
SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Il team offre supporto ai colleghi della rete commerciale nell'individuare e proporre la soluzione che garantisce il miglior rapporto qualità-prezzo tra i fornitori con cui collaboriamo. Eventuali richieste di redazione di documenti tecnici verranno inoltrate ai nostri fornitori partner.		
SERVIZI EXTRA	A richiesta possiamo erogare i servizi:		
	- Messa in servizio gruppi elettrogeni - Taratura strumenti di misura - Serigrafie sull'abbigliamento - Controllo Idoneità DPI		

Noleggio Operativo degli elettrotensili



NOVITÀ 2026

Che cos'è il noleggio operativo?

Il noleggio operativo in Sonepar è un nuovo modo di accedere a tecnologie e beni strumentali: flessibile, sostenibile e orientato al futuro. Ti permette di utilizzare gli strumenti giusti senza acquistarli, adattandoli alle reali esigenze del tuo business ed evitando l'obsolescenza.

I VANTAGGI DEL SERVIZIO OPERATIVO SONEPAR PER LA TUA IMPRESA



FISCALI

il costo della rata è totalmente deducibile dall'imponibile.



FINANZIARI

no immobilizzazioni di capitali, no ammortamenti pluriennali, minori costi fissi.



GESTIONALI

semplificazione amministrativa e gestionale come emissione di un unico documento.



GARANZIE

attrezzatura coperta da garanzia del fornitore per l'intera durata del noleggio.



DURATA DEL SERVIZIO FLESSIBILE: 24 o 36 mesi



FORMULA: Nessun riscatto, zero pensieri



Case history 2025-2026

Attrezzature e materiale di consumo

Settore di riferimento	Impianti elettrici
Progetto	Il cliente installatore, tradizionalmente orientato all'acquisto di elettrooutensili, richiede a Sonepar la disponibilità di un parco macchine adeguato alle proprie esigenze operative, unitamente a costi di gestione certi e pianificabili. Risulta inoltre fondamentale garantire la continuità dell'attività attraverso un servizio tempestivo ed efficiente di riparazione e/o sostituzione delle attrezzature.
Supporto specialistico	• Audit tecnico presso il cliente • Analisi dell'attività svolta • Analisi parco utensili esistente, • Definizione delle soluzioni più adatte alle esigenze operative del cliente.
Servizi professionali erogati	• Definizione della dotazione di elettrooutensili. • Attivazione del servizio di Noleggio Operativo a 48 mesi, con vantaggi fiscali, finanziari e operativi. • Monitoraggio scadenza contratto con alert automatico a 90 giorni tramite CRM.



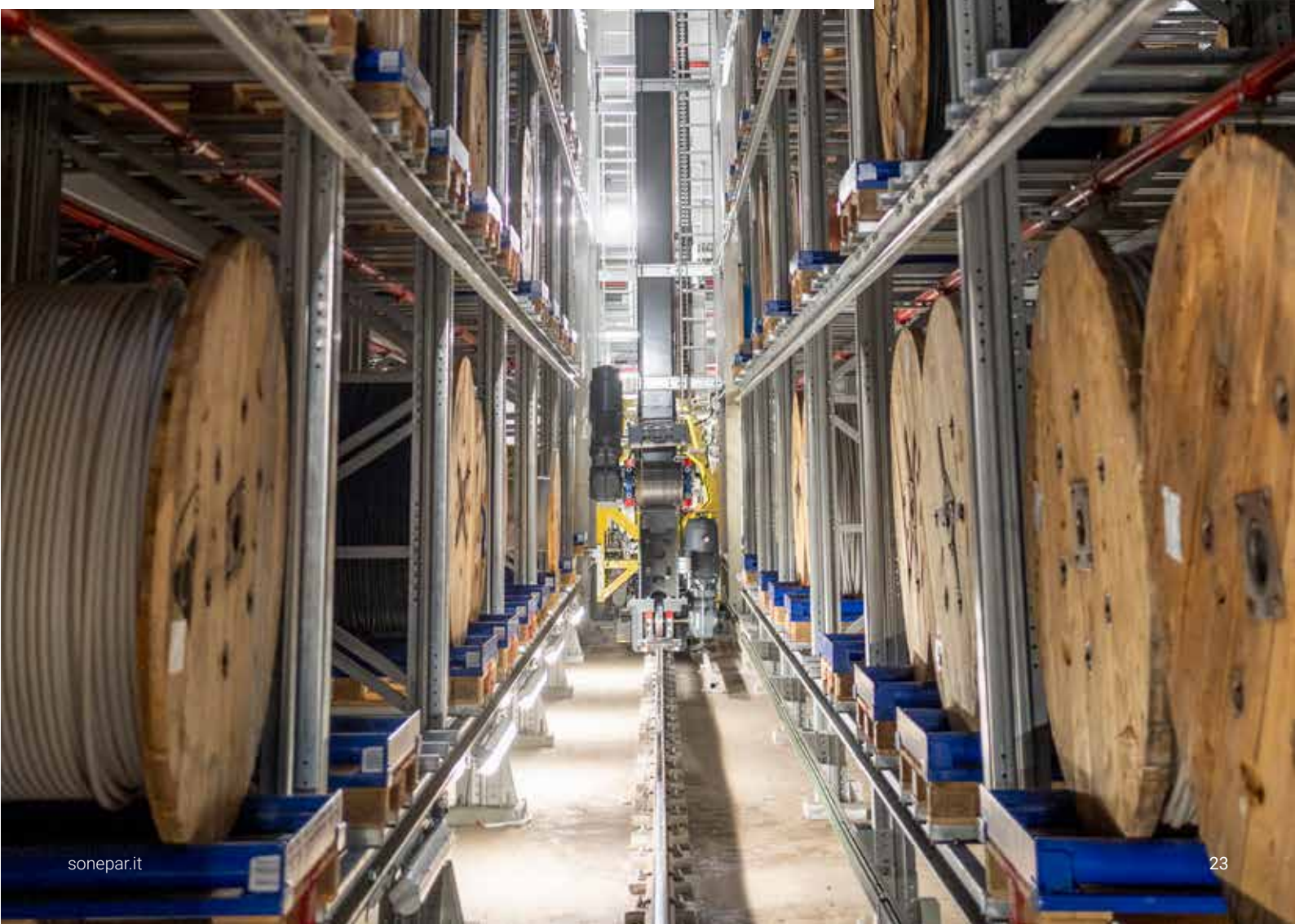
CAVI

L'energia che scorre sicura

Il cavo riveste da sempre il ruolo fondamentale e delicato di completamento di qualsiasi opera elettrica: permette la trasmissione sicura dell'energia, garantendo installazioni di alta qualità e conformi alle normative vigenti. In Sonepar supportiamo i clienti nella loro crescita professionale in quest'ambito attraverso una gamma completa di prodotti in costante aggiornamento normativo.

Abbiamo stretto accordi con i migliori produttori del settore per offrire articoli dalla sicura affidabilità e sempre all'avanguardia. I cavi a bassa tensione sono fondamentali in numerose applicazioni, compresi sistemi di teletrasmissione, sicurezza, audiovisivi, reti di dati e altri sistemi a bassa tensione.

Offriamo anche un'ampia gamma di prodotti per utilizzi industriali, cablaggio, comunicazione, trasmissione segnale, media tensione e utilizzi specifici.



Settori di **applicazione**



Residenziale



Domotica



Fotovoltaico



Industria



Media tensione



Sicurezza

Tipologie di prodotti

- Barra di Rame e Corda di Rame
- Cavi allarme e sicurezza
- Cavi Inverter
- Cavi per automazione e applicazioni industriali
- Cavi bassa tensione
- Cavi media tensione
- Cavi per alte temperature
- Cavi per applicazioni fisse-flessibili civili ed industriali
- Cavi per applicazioni specifiche e custom
- Cavi resistenti al fuoco
- Cavi reti LAN / Fibra ottica
- Cavi trasmissione segnale





Case history 2025-2026

Cavi

Settore di riferimento	Progettazione e realizzazione sistemi di generazione di energia da fonti rinnovabili (impianti fotovoltaici e agrivoltaici, solari termici e di cogenerazione).
Progetto	Riqualificazione area industriale dismessa di 437.000 m2 e realizzazione di un parco fotovoltaico di 37,16 MWp destinato a fornire energia da fonte rinnovabile alle navi da crociera ormeggiate presso il porto della città.
Supporto specialistico	Consulenza nell'individuazione e nella scelta dei cavi tecnicamente e normativamente coerenti con l'installazione, unitamente ad un servizio logistico armonizzato con le necessità del cantiere.
Servizi professionali erogati	• Visita presso il cliente per supporto nello sviluppo tecnico del capitolato. • Interlocuzione con i produttori per assicurare la fornitura nei tempi e nei tagli adatti al completamento del cantiere. • Fornitura di tutta la documentazione tecnica a supporto.

Supporto per la scelta e l'acquisto

Il cavo è ben più di una semplice "commodity" del mercato elettrico: garantisce continuità e connessione assicurando l'alimentazione degli apparati e le informazioni necessarie alla gestione dei processi.

Per questo sviluppiamo una serie di attività pre-vendita dedicate:

- Consulenza pre-vendita e supporto per la scelta del prodotto corretto in base all'applicazione finale
- Ricerca e quotazione del prodotto rispondente a specifiche applicazioni tra i fornitori leader di settore per garantire i migliori standard qualitativi di prodotto offerto
- Logistica capillare con copertura del territorio nazionale, isole comprese
- Prodotti con certificazioni adeguate al mercato interno

Oltre a questo, un'apposita sezione del sito semplifica il processo di acquisto del cavo, offrendo un accesso rapido e intuitivo alla soluzione più adatta per ogni esigenza.



Inquadra il QRcode
per scoprire l'offerta
completa.

Sonepar: il tuo partner per i Data Center

Progettare e realizzare un Data Center significa creare un'infrastruttura estremamente complessa dedicata a ospitare, elaborare e proteggere i dati e le applicazioni di un'organizzazione. In questo contesto, avere al proprio fianco **un partner con competenze trasversali, presenza capillare sul territorio e una visione strategica sul futuro del settore** può incidere profondamente sulla qualità e sul successo dell'intera infrastruttura.

Sonepar supporta progettisti, installatori, general contractor e system integrator in ogni fase del ciclo di vita del Data Center con un approccio integrato che unisce competenza tecnica, flessibilità di progetto e capacità logistica.

Un team specializzato che crea valore

Nel mondo dei Data Center, affidabilità, efficienza e continuità operativa sono elementi imprescindibili.

Per questo Sonepar adotta un approccio altamente specialistico, mettendo a disposizione oltre 130 specialisti di prodotto in grado di presidiare tutti gli ambiti applicativi che compongono un Data Center.

Dalla progettazione alla realizzazione, fino alle attività di manutenzione, Sonepar affianca i propri clienti in ogni fase: traduce esigenze complesse in soluzioni concrete e sostenibili e individua eventuali criticità per ottimizzare ogni scelta progettuale.

A consolidare questo impegno, Sonepar si avvale di tre team specialistici, con sede a Padova, Milano e Roma, focalizzati sullo sviluppo delle opportunità nel mondo Data Center. Più di un fornitore: un partner tecnico al tuo fianco.

Per contattare il team Data Center: datacenter@sonepar.it

La nostra squadra

+ 130

specialisti di prodotto delle Business Unit: Industry e Sustainability & Building

3

team dedicati ai Data Center con sede a Padova, Milano e Roma

Rete fisica e digitale

+ 160

punti vendita sul territorio italiano

Piattaforma digitale completa con

+ 750.000

articoli a disposizione, schede tecniche ed immagini

I nostri partner tecnologici

+ 300

fornitori

I brand partner di riferimento per i Data Center: **ABB, Elevate, Legrand, Panduit, Prysmian, Rittal e Schneider.**



Inquadra il QRcode per scoprire di più



Per contattare il team Data Center: **datacenter@sonepar.it**

Oppure rivolgiti al tuo referente di fiducia.

Le nostre due Business Unit

Un modello organizzativo mirato all'efficienza

Il nostro modello organizzativo è pensato per garantire massima efficienza, con **due Business Area** (Nord e Centro, Sud e Isole) e **due Business Unit**, le unità operative che riuniscono le diverse specializzazioni del mercato elettrico.

Oltre alla Business Unit Industry, offriamo ai nostri clienti la Business Unit **SUSTAINABILITY & BUILDING**, ciascuna con un team dedicato e focalizzato sullo sviluppo delle proprie linee di prodotto, offrendo competenze, consulenze e servizi su misura per la clientela.

Questa organizzazione ci consente di essere **flessibili e competitivi sul mercato**, garantendo il massimo della qualità e della completezza nel servizio e nell'offerta.



BUSINESS UNIT

SUSTAINABILITY & BUILDING

La Business Unit SUSTAINABILITY & BUILDING è dedicata agli edifici di tipo residenziale, commerciale, industriale e pubblico, con l'obiettivo di migliorarne l'efficienza energetica, la sicurezza ed il comfort tramite l'utilizzo di tecnologie avanzate. Supporta i Clienti offrendo servizi di consulenza tecnica e di progettazione degli impianti che producono energia pulita: grazie all'elevata specializzazione nel settore delle Energie Rinnovabili, li aiuta ad essere sempre più green. Con l'obiettivo di rendere gli edifici più confortevoli, connessi e sicuri, propone soluzioni avanzate nell'ambito dell'Installazione Civile, delle Soluzioni Connesse e dell'Illuminazione ed offre servizi mirati sia nella fase di progettazione che nel post-vendita. Con un approccio integrato, assicura efficienza energetica e comfort grazie alle competenze nei settori della Climatizzazione e della Termoidraulica: offre servizi di consulenza e dimensionamento degli impianti per la produzione e la gestione dell'energia termica e propone sistemi efficienti destinati ad ambienti residenziali, commerciali e industriali.



ENERGIE RINNOVABILI
Energia secondo natura



SOLUZIONI CONNESSE
Connessi al futuro



ILLUMINAZIONE
Illuminiamo il benessere



INSTALLAZIONE CIVILE
Materiale elettrico per gli impianti moderni



**CLIMATIZZAZIONE E
TERMIDRAULICA**
Soluzioni ad alta efficienza

Sonepar

Gruppo

€ 33,6 miliardi di fatturato nel 2025

Sonepar è un'azienda indipendente a conduzione familiare, leader mondiale nella distribuzione B2B di prodotti, soluzioni e servizi per il mercato elettrico. Nel 2025 ha raggiunto un fatturato di 33,6 miliardi di euro.

Presente in 40 Paesi con una rete capillare di brand, il Gruppo sta portando avanti un'ambiziosa trasformazione per semplificare la vita dei propri clienti, offrendo loro un'esperienza omnicanale e soluzioni sostenibili nei settori dell'edilizia, dell'industria e dell'energia.

I 46.000 collaboratori Sonepar lavorano ogni giorno per accelerare l'elettrificazione del mondo, guidati da un Purpose condiviso: Acceleriamo il Progresso per le Generazioni Future.

Guidiamo
i nostri mercati

€12,3
miliardi
vendite online



Con un
Team coinvolto



40
Paesi



46.000
collaboratori



82%
engagement
aziendale dei
collaboratori



2.400
punti vendita



180
centri di
distribuzione



di cui **37**
automatizzati

€ 1,49 miliardi di fatturato nel 2025

Sonepar Italia, parte del Gruppo internazionale Sonepar, è presente nel nostro paese con una rete capillare di oltre 160 punti vendita in 17 regioni, 5 centri distributivi e più di 2.000 collaboratori, con un fatturato 2025 di 1,49 miliardi di euro. L'attività di Sonepar sul territorio nazionale è iniziata nel 1988, per poi svilupparsi costantemente negli anni attraverso la crescita interna ed una serie di acquisizioni.

17
Regioni

più di
2.000
Collaboratori



5
centri di distribuzione
di cui **2** automatizzati

oltre
160
punti vendita

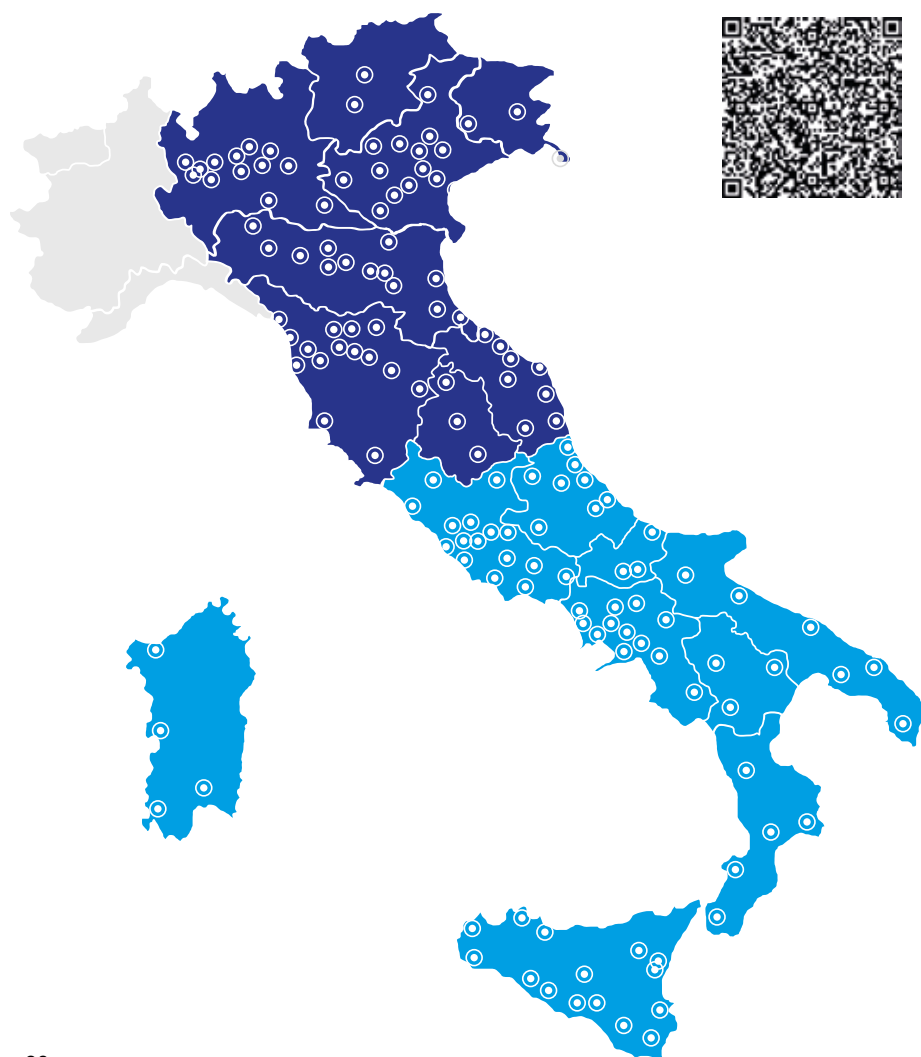
Il network

Sonepar Italia

Due Business Area: professionalità in tutta Italia

Sonepar è un'azienda che fornisce un servizio unico nel suo genere e **opera attraverso due principali aree: Nord e Centro, Sud e Isole**. In questo modo Sonepar Italia garantisce la stessa professionalità in tutta Italia, adattandosi alle esigenze e alle caratteristiche dei diversi mercati.

Un'azienda coesa, guidata da valori comuni, ma organizzata per una gestione decentralizzata, sensibile alle differenze e in grado di gestire, attraverso le Business Area, non solo il processo di vendita ma anche tutti i servizi correlati, dal marketing alle relazioni con i principali partner del settore produttivo. **Un equilibrio tra territorialità e centralizzazione** che rende Sonepar un importante punto di riferimento nel settore.



Business Area

Nord

Regioni servite:

Lombardia, Veneto, Trentino
Alto Adige, Friuli Venezia
Giulia, Emilia Romagna,
Toscana, Umbria e Marche

Business Area

Centro, Sud e Isole

Regioni servite:

Lazio, Abruzzo, Campania,
Basilicata, Puglia, Molise,
Calabria, Sicilia, Sardegna

Canali Digitali

E-commerce

La piattaforma e-commerce di Sonepar rappresenta un'evoluzione significativa nell'ambito della distribuzione di materiale elettrico, offrendo un'esperienza digitale all'avanguardia, pensata per rispondere alle esigenze di un mercato in continua trasformazione.

Progettata per coniugare innovazione, semplicità d'uso e potenza operativa, la piattaforma consente l'accesso a un catalogo di circa **750.000 articoli** – il più ampio mai proposto da Sonepar – consultabile liberamente anche senza necessità di registrazione. Ogni prodotto è accompagnato da **schede tecniche** dettagliate, costantemente aggiornate, comprensive della disponibilità in tempo reale.

Grazie a un **motore di ricerca intelligente**, la piattaforma è in grado di apprendere dalle preferenze degli utenti, affinando progressivamente i risultati per offrire un'esperienza di navigazione sempre più personalizzata ed efficiente.

Questa iniziativa si inserisce nel più ampio percorso di trasformazione digitale intrapreso da Sonepar, con l'obiettivo di innovare e semplificare l'intera filiera, supportando i nostri clienti con strumenti concreti e tecnologicamente evoluti.

App Sonepar Italia

L'app Sonepar Italia è progettata per offrire un'esperienza d'acquisto mobile ancora più **efficiente, intuitiva e sicura**, a supporto delle attività quotidiane dei professionisti del settore elettrico.

Attraverso l'app è possibile consultare in tempo reale la disponibilità dei prodotti, accedere a schede tecniche dettagliate e completare gli ordini con rapidità, direttamente da smartphone o tablet. Il sistema di accesso tramite **riconoscimento biometrico** garantisce un login rapido e protetto, ottimizzando i tempi di utilizzo.

Tra le funzionalità avanzate, la **"Modalità Business"** consente di oscurare i prezzi per facilitare trattative riservate con i propri clienti, mentre la funzione di scansione dei prodotti in punto vendita semplifica ulteriormente la creazione degli ordini, rendendo il processo ancora più veloce.



System to System

Sonepar Italia non è solo e-commerce: l'offerta si completa con soluzioni tecnologiche avanzate, pensate per ottimizzare il processo d'acquisto e rafforzare la relazione commerciale con i clienti.

Tra gli strumenti a disposizione vi sono le integrazioni System to System (S2S), che consentono **l'inserimento del catalogo Sonepar direttamente all'interno dei sistemi gestionali dei clienti**, garantendo l'accesso in tempo reale a tutte le informazioni tecniche sui prodotti.

Tale integrazione può essere realizzata anche tramite protocollo **EDI**, agevolando l'automazione e la semplificazione dell'intero processo d'ordine.

Queste soluzioni rappresentano un supporto concreto per i professionisti del settore elettrico, contribuendo a rendere **più efficiente, fluida e personalizzata la gestione operativa quotidiana**.

Digital Champion

Un alleato per il digitale

Presente nei punti vendita Sonepar, il Digital Champion è una figura specializzata nel fornire supporto all'utilizzo delle soluzioni digitali offerte dall'azienda, dalla piattaforma e-commerce all'app mobile.

Attraverso un'assistenza qualificata, il Digital Champion facilita l'accesso agli strumenti digitali, supporta nella comprensione delle funzionalità e offre indicazioni operative utili all'ottimizzazione dei processi d'acquisto. Fornisce inoltre aggiornamenti costanti sulle novità digitali, contribuendo alla diffusione e all'efficace utilizzo delle tecnologie Sonepar.

L'introduzione di questa figura ha l'obiettivo di promuovere l'adozione del canale digitale, migliorare l'esperienza d'uso e rendere l'interazione con le piattaforme digitali Sonepar sempre più fluida, efficiente e vantaggiosa.



**La community
social più grande
del settore**

seguici su



Sonepar Italia

Sede legale ed amministrativa:
Riviera Maestri del Lavoro, 24
35127 Padova
Tel +39 049 8292111
Fax +39 049 8946150
info@sonepar.it

sonepar.it

