



BUSINESS UNIT

SUSTAINABILITY & BUILDING

Edifici sostenibili, intelligenti, connessi



BUSINESS UNIT

SUSTAINABILITY & BUILDING

La Business Unit SUSTAINABILITY & BUILDING è dedicata agli edifici di tipo residenziale, commerciale, industriale e pubblico, con l'obiettivo di migliorarne l'efficienza energetica, la sicurezza e il comfort tramite l'utilizzo di tecnologie avanzate. Supporta i Clienti offrendo servizi di consulenza tecnica e di progettazione degli impianti che producono energia pulita: grazie all'elevata specializzazione nel settore delle **Energie Rinnovabili**, li aiuta ad essere sempre più green. Con l'obiettivo di rendere gli edifici più confortevoli, connessi e sicuri, propone soluzioni avanzate nell'ambito delle **Soluzioni Connesse**, dell'**Installazione Civile** e dell'**Illuminazione** ed offre servizi mirati sia nella fase di progettazione che nel post-vendita. Con un approccio integrato, assicura efficienza energetica e comfort grazie alle competenze nei settori della **Climatizzazione e della Termoidraulica**: offre servizi di consulenza e dimensionamento degli impianti per la produzione e la gestione dell'energia termica e propone sistemi efficienti destinati ad ambienti residenziali, commerciali e industriali.

Le specializzazioni:



ENERGIE RINNOVABILI

Energia secondo natura



SOLUZIONI CONNESSE

Connessi al futuro



INSTALLAZIONE CIVILE

Materiale elettrico per gli impianti moderni



ILLUMINAZIONE

Illuminiamo il benessere



CLIMATIZZAZIONE E TERMIDRAULICA

Soluzioni ad alta efficienza



44

Servizi professionali

90

Team Business Unit
Sustainability & Building

80

Specialisti
di prodotto

Numeri chiave

Business Unit

Sustainability & Building

5

Linee
Specialistiche

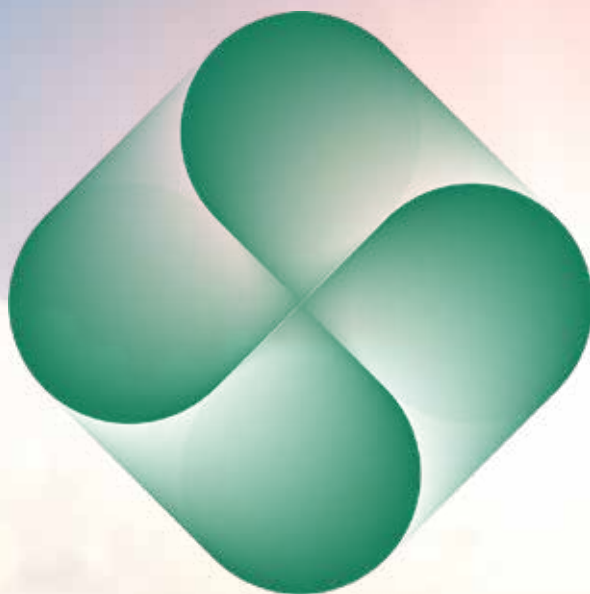
56.000

Clienti serviti in un anno
(2024)

18.500

Referenze
in stock





ENERGIE RINNOVABILI

Energia secondo natura

Nel contesto della promozione dell'efficienza energetica e della sostenibilità ambientale, le energie rinnovabili giocano un ruolo fondamentale. Queste fonti, intrinsecamente inesauribili, rappresentano una scelta strategica per il futuro. Sonepar si distingue per l'offerta di una vasta gamma di prodotti nel settore fotovoltaico, consolidata grazie a collaborazioni con alcuni dei principali attori del mercato nazionale. Queste alleanze assicurano non solo l'accesso a prodotti di alta qualità, ma anche un servizio ottimale nel lungo termine.

Un aspetto di particolare rilevanza è l'interesse crescente per le tecnologie di accumulo dell'energia prodotta dai sistemi fotovoltaici. In questa direzione, proponiamo soluzioni di altissima qualità ai nostri clienti.

Sonepar è pronta a rispondere alle crescenti esigenze dei clienti e a contribuire in modo significativo alla transizione verso un futuro energetico più sostenibile. Selezioniamo inoltre i migliori brand per garantire sempre i più elevati standard di prodotto, accompagnando i nostri clienti verso il futuro.



Specialisti delle Rinnovabili: il motore del cambiamento energetico

I nostri **Specialisti delle Energie Rinnovabili** sono una risorsa chiave per affrontare la transizione verso un'energia più pulita e sostenibile. Professionisti altamente qualificati e distribuiti su tutto il territorio nazionale, supportano installatori e progettisti con soluzioni tecnologiche avanzate, dalla progettazione all'installazione.

Grazie a una formazione continua e a solide partnership con i principali produttori, offrono consulenza tecnica su fotovoltaico, accumulo energetico e mobilità elettrica, assicurando efficienza, affidabilità e conformità normativa. Con competenza e visione, Sonepar guida l'innovazione energetica, contribuendo in modo concreto a costruire un futuro più sostenibile.

Settori di **applicazione**



Commerciale



Industriale



Parking e Trasporti



Residenziale



Smart Grid



Utility-Scale

Tipologie di prodotti

- E-Mobility
- Inverter per fotovoltaico
- Pannelli Fotovoltaici
- Sistemi di Accumulo (Storage)
- Strutture per fotovoltaico



I nostri servizi

Nel settore del fotovoltaico, offriamo un pacchetto completo di servizi professionali, pensati per supportare ogni fase del progetto con competenza e visione. Dalla prima consulenza fino all'attivazione dell'impianto e oltre, la nostra squadra accompagna installatori, progettisti e clienti finali con soluzioni tecniche personalizzate.

Partiamo da un'analisi dettagliata delle esigenze, per definire gli obiettivi e proporre soluzioni efficienti e sostenibili. Selezioniamo le tecnologie più adatte tra le migliori presenti sul mercato, garantendo qualità, affidabilità e conformità normativa. Seguiamo con cura la fase di progettazione e supporto tecnico all'installazione, assicurandoci che ogni impianto sia realizzato a regola d'arte.

Infine, il nostro servizio post-vendita assicura un avvio ottimale dell'impianto e il mantenimento delle sue prestazioni nel tempo.

Per ulteriori informazioni contatta sustainability_building@sonepar.it

SISTEMA DI GESTIONE DI PIÙ COLONNINE (UNICO OCP)	Pre-vendita Supportiamo i clienti in ogni fase della realizzazione del progetto: il nostro personale specializzato funge da intermediario tra il cliente/installatore e il fornitore della soluzione, al fine di individuare la miglior combinazione di Hardware e Software per il progetto.	Vendita	Post-vendita
CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE	Pre-vendita Affianchiamo il cliente in tutte le fasi operative della progettazione: dall'analisi dei requisiti allo sviluppo della soluzione, dalla valutazione delle normative di riferimento alla verifica delle specifiche tecniche dei prodotti, fino al supporto nella stesura del capitolato. Il nostro personale specializzato è in grado di tradurre i capitolati in un elenco di prodotti specifici che soddisfano pienamente le caratteristiche tecniche richieste. A seguire, i nostri referenti per le vendite si occuperanno della valutazione economica.	Vendita	Post-vendita
DIMENSIONAMENTO IMPIANTI	Pre-vendita Raccolta e analisi dei dati sui consumi elettrici, la tipologia di impianti e le caratteristiche dei siti in cui sarà effettuata l'installazione. Sviluppo dell'elenco dei materiali necessari per la realizzazione, compresi eventuali schemi di posizionamento, nel rispetto delle normative vigenti.	Vendita	Post-vendita
FORMAZIONE TECNICA E AGGIORNAMENTI NORMATIVO E DI PRODOTTO	Pre-vendita Organizziamo corsi di formazione per i professionisti del settore, con relatori esterni che trattano temi specifici e linee di prodotto. La formazione può essere erogata: • in presenza nelle nostre aule • in presenza presso i nostri partner • online Gli argomenti coprono temi relativi a impianti fotovoltaici, colonnine di ricarica e climatizzazione. Offriamo corsi che rilasciano certificazioni (ad esempio, F-Gas, corsi FER), inclusi aggiornamenti su novità di prodotto e cambiamenti normativi.	Vendita	Post-vendita
SOPRALLUOGO	Pre-vendita Il nostro personale specializzato interviene sul campo per effettuare tutti i rilievi necessari, raccomandando la soluzione impiantistica migliore in base alle esigenze del committente. Questo servizio è particolarmente utile per interventi complessi, permettendo di adattare il progetto alle reali condizioni sul sito. Oltre a perfezionare il preventivo dei materiali necessari, proponiamo alternative riguardo all'installazione e al posizionamento delle apparecchiature, gestione dei passaggi cavi, interfacciamento con sistemi esistenti, interventi sulle infrastrutture e richieste di autorizzazioni o conformità alle normative vigenti.	Vendita	Post-vendita
OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI	Pre-vendita Il capitolato fornisce le informazioni necessarie per la realizzazione degli impianti. Questo documento include la descrizione e le caratteristiche tecniche dei prodotti e dei componenti previsti. Il nostro personale specializzato è in grado di trasformare i capitolati in un elenco di prodotti specifici che soddisfano pienamente le esigenze tecniche. In seguito, il nostro gruppo di vendita procederà con la valutazione economica.	Vendita	Post-vendita
SUPPORTO ALLA MESSA IN SERVIZIO	Pre-vendita Il capitolato fornisce le informazioni necessarie per la realizzazione degli impianti. Questo documento include la descrizione e le caratteristiche tecniche dei prodotti e dei componenti previsti. Il nostro personale specializzato è in grado di trasformare i capitolati in un elenco di prodotti specifici che soddisfano pienamente le esigenze tecniche. In seguito, il nostro gruppo di vendita procederà con la valutazione economica.	Vendita	Post-vendita
FORNITURA DISPOSITIVI INTERFACCIA TARATI CEI 0-21 E CEI 0-16	Pre-vendita I nostri specialisti identificano l'interfaccia necessaria al completamento del progetto e raccoglie le informazioni necessarie al rilascio della certificazione di taratura dello stesso.	Vendita	Post-vendita
CONSULENZA PER L'OTTENIMENTO DI FINANZIAMENTI (leasing finanziario e noleggio operativo)	Pre-vendita Offriamo un servizio di coordinamento tra installatore, utilizzatore e principali istituti di credito, per facilitare il flusso della documentazione e la transazione dei prodotti. Le modalità di finanziamento disponibili includono il leasing finanziario e il noleggio operativo, entrambi specificamente pensati per interventi nel settore delle Energie Rinnovabili.	Vendita	Post-vendita
SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE	Pre-vendita Offriamo un servizio di coordinamento tra installatore, utilizzatore e principali istituti di credito, per facilitare il flusso della documentazione e la transazione dei prodotti. Le modalità di finanziamento disponibili includono il leasing finanziario e il noleggio operativo, entrambi specificamente pensati per interventi nel settore delle Energie Rinnovabili.	Vendita	Post-vendita

Case history

Energie rinnovabili

Committente	C.A.S.A. Mesola Società Cooperativa (Provincia di Ferrara)
Progetto	Realizzato un impianto fotovoltaico per l'autoproduzione di energia, con potenza complessiva di 705 kWp e sistema di accumulo da 250 kWh.
Supporto specialistico	Fornitura e l'implementazione di tecnologie avanzate, tra cui moduli fotovoltaici ad alta efficienza, inverter di nuova generazione e un sistema di accumulo energetico progettato per ottimizzare l'autoconsumo e garantire continuità operativa. L'impianto è stato sviluppato per rispondere alle specifiche esigenze produttive dell'azienda, con l'obiettivo di migliorare l'efficienza energetica.
Servizi professionali erogati	Attivata una stretta collaborazione con il partner, a cui è stato garantito supporto tecnico in fase di progettazione, scelta e condivisione delle soluzioni idonee all'attività, assicurando così un risultato conforme agli standard normativi e orientato alla massima performance dell'impianto.

Committente	Azienda Agricola località Andria (BT)
Progetto	Presso un'azienda agricola nella provincia di Barletta, è stato realizzato un sistema di accumulo energetico (BESS) per ottimizzare l'utilizzo dell'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico, con particolare attenzione alla disponibilità di energia nelle ore serali.
Supporto specialistico	Supporto alla configurazione dell'impianto di accumulo richiesto dal nostro cliente e supporto al commissioning fornito direttamente dal produttore, garantendo così un'installazione precisa e conforme ai requisiti tecnici. Il sistema è stato progettato per massimizzare l'autoconsumo dell'energia prodotta e assicurare continuità energetica durante le fasi di maggior utilizzo serale.
Servizi professionali erogati	Collaborazione continua con il cliente e l'installatore, fornendo assistenza tecnica specialistica nelle fasi di configurazione e messa in servizio, con particolare attenzione alla piena integrazione del sistema BESS con l'impianto esistente, per garantire efficienza e affidabilità operativa.





Spac Easysol

Il software per la preventivazione e la progettazione di impianti fotovoltaici

Sonepar, con SPAC EasySol, offre soluzioni innovative e complete per semplificare e rendere più efficienti i progetti fotovoltaici dei propri clienti. SPAC EasySol è una soluzione software avanzata, sviluppata con la tecnologia Autodesk, che integra il potente motore grafico AutoCAD OEM. Questo strumento consente una gestione automatica e completa della documentazione progettuale, tecnica ed economica necessaria per la realizzazione dell'impianto fotovoltaico.

Grazie a questa piattaforma all'avanguardia, Sonepar supporta i propri clienti semplificando e velocizzando ogni fase del progetto. SPAC EasySol include il comando integrato DI.CO, che permette la redazione automatica della Dichiarazione di Conformità, garantendo la massima precisione e conformità alle normative. Inoltre, il nuovo comando CER facilita la creazione automatica degli scenari per la realizzazione di Comunità Energetiche Rinnovabili, offrendo ai professionisti soluzioni sostenibili e innovative con un semplice clic.

Inoltre, grazie a questo potente strumento, Sonepar è in grado di supportare i propri clienti con due servizi su misura per la gestione documentale dei progetti:

1. Servizio di Generazione Automatica di Report

Automatizziamo la creazione di tutta la documentazione necessaria per il tuo progetto, inclusi schemi elettrici, relazioni tecniche e calcoli energetici. Questo servizio ti permette di risparmiare tempo prezioso, ottimizzare i flussi di lavoro e garantire la conformità alle normative, semplificando la comunicazione con i tuoi clienti. Inoltre, facilita i processi di approvazione da parte delle autorità competenti, migliorando l'efficienza nella gestione delle pratiche amministrative.

2. Servizio di Personalizzazione delle Relazioni Tecniche

Offriamo un servizio personalizzato per adattare i report tecnici alle specifiche esigenze del cliente o alle normative locali. Che tu debba soddisfare requisiti tecnici particolari o desideri migliorare la presentazione del progetto, i nostri report personalizzati ti permettono di distinguerti, con soluzioni perfettamente allineate alle tue necessità. Questi servizi assicurano precisione, professionalità e una comunicazione ottimizzata con tutte le parti coinvolte, rendendo ogni progetto più semplice ed efficiente.

Certificazioni

Sonepar ottiene il riconoscimento Top Brand PV Seal 2025: un traguardo che fa la differenza.



Siamo orgogliosi di annunciare che Sonepar ha ottenuto la prestigiosa certificazione Top Brand PV Seal 2025, un riconoscimento internazionale assegnato da EUPD Research alle aziende del settore fotovoltaico che si distinguono per eccellenza, affidabilità e leadership di mercato. efficiente.

Ma cosa significa questo per Sonepar e per i suoi partner?

- **Garanzia di qualità riconosciuta a livello internazionale:** Il sigillo Top Brand PV è attribuito solo alle aziende che superano rigorosi criteri di valutazione basati su sondaggi indipendenti condotti tra installatori, clienti e partner di filiera. Per Sonepar, questo significa una conferma oggettiva della qualità dei prodotti e dei servizi offerti.
- **Maggiore fiducia da parte di clienti e partner:** Essere riconosciuti come un Top Brand rafforza la reputazione di Sonepar sul mercato. I clienti, gli installatori e i partner sanno di poter contare su un distributore che si posiziona tra i migliori del settore per affidabilità, competenza tecnica e supporto commerciale.
- **Vantaggio competitivo sul mercato:** La certificazione rappresenta un importante elemento distintivo in un mercato altamente competitivo. Per i clienti, scegliere un partner certificato Top Brand PV significa ridurre il rischio, avere accesso a tecnologie d'avanguardia e poter contare su un servizio di alto livello.
- **Valorizzazione del lavoro di squadra:** Questo riconoscimento è anche il risultato del lavoro quotidiano di tutto il team Sonepar. Dall'assistenza tecnica alla logistica, ogni reparto ha contribuito al raggiungimento di questo importante obiettivo.
- **Impegno continuo verso l'eccellenza:** La certificazione non è un punto d'arrivo, ma uno stimolo a migliorarsi costantemente. Sonepar continuerà a investire in formazione, innovazione e qualità per offrire soluzioni sempre più efficienti e sostenibili.



Partnership con certifica.srl

Sonepar è partner di Certifica.srl, un ente di certificazione europeo di riferimento per lavorare a norma e nel rispetto dell'ambiente. Questa collaborazione nasce dall'esigenza di offrire ai nostri clienti un servizio completo e di qualità, garantendo conformità normativa e formazione tecnica specializzata.

Certifica.srl opera principalmente nei settori della certificazione FER, FGAS e RAEE, offrendo un'ampia gamma di servizi tra cui:

- Attestati FER tecnico e/o elettrico
- Webinar per lo smaltimento dei rifiuti RAEE
- Servizio di iscrizione all'Albo Gestori Ambientali in 2bis e 3bis
- Corsi ed esami per l'emissione dei patentini FGAS
- Emissione certificazioni aziendali FGAS
- Servizio di tarature strumenti FGAS
- Corsi mensili online per la comunicazione interventi alla Banca Dati
- Manuali, guide e moduli per la Banca Dati
- Qualifiche saldobrasatore PED, procedimento aziendale e certificazione aziendale PED
- Qualifiche saldatore PE
- Qualifiche saldatore TIG
- Corsi sulle normative, sicurezza e formazione del personale
- Assistenza gratuita telefonica e online
- Emissione di certificati digitali tramite blockchain

Per ulteriori informazioni contatta certificazioni@sonepar.it





SOLUZIONI CONNESSE

Connessi al futuro

La specializzazione Soluzione Connesse è concepita per includere e integrare le soluzioni più avanzate nel campo della **domotica**, della **sicurezza** e della **comunicazione dati (Datacom)**. Quest'area si distingue per l'innovazione continua e per la capacità di collegare diverse tecnologie in un unico sistema, che permette una gestione ottimale e integrata degli edifici.

Questo richiede una competenza tecnica molto elevata, capace di supportare gli installatori nella creazione di ambienti che non solo rispondano agli standard di automazione dell'edificio, ma che siano anche progettati per massimizzare l'efficienza energetica.

Le tecnologie impiegate nelle Soluzioni Connesse sono quindi estremamente all'avanguardia e permettono di realizzare edifici "intelligenti", in grado di adattarsi e rispondere in modo dinamico e attuale alle esigenze più disparate.



Il **cuore pulsante** dell'innovazione

Il nostro team, gli Specialisti-Consulenti di Soluzioni Connesse, è la forza motrice di questa specializzazione, con un expertise di altissimo livello disponibile su tutto il territorio nazionale. Una competenza costantemente alimentata tramite eventi formativi in collaborazione con i migliori fornitori e gli enti di certificazione più prestigiosi.



All'interno di questo team si trovano anche specialisti certificati KNX. Inoltre Sonepar, in qualità di training center KNX, propone corsi certificati di diverso tipo per i professionisti del mondo elettrico.

Settori di **applicazione**



Beni culturali, luoghi di intrattenimento e di culto



Centri logistici



Data Center



Edifici ad uso industriale



Edifici pubblici, scuole



Edifici residenziali



Hospitality



Impianti sportivi



Infrastruttura urbana ed extraurbana



Negozi e centri commerciali



Uffici e servizi

Tipologie di prodotti

- Antincendio
- Antintrusione
- Automazioni per porte e cancelli
- Cablaggio strutturato
- Controllo accessi
- Domotica e building automation
- Fibra ottica
- Networking
- Reti FTTH e GPON
- Sistemi EVAC e Audio Video
- Sistemi TV-SAT
- Smarthome
- Termoregolazione
- UPS
- Videocitofonia
- Videosorveglianza



I nostri servizi

Nel dinamico mondo delle Soluzioni Connesse, la nostra azienda si distingue per l'offerta di servizi professionali garantendo un supporto completo e personalizzato in ogni fase operativa: dall'analisi dei requisiti alla proposta di soluzioni innovative, dalla progettazione al post-vendita, il nostro team di esperti lavora a stretto contatto con i clienti per garantire che ogni aspetto tecnico sia curato nei minimi dettagli.

Per ulteriori informazioni contatta sustainability_building@sonepar.it

CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Consulenza e supporto tecnico nella stesura di un capitolato.		
OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Analisi capitolato con proposta elenco materiale e relativa offerta economica.		
SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	In base alla richiesta ed alle informazioni fornite, il nostro team di specialisti è in grado valutare e sviluppare un'analisi preliminare per la definizione della soluzione più idonea da utilizzare.		
SUPPORTO TECNICO POST- VENDITA	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Affiancamento sul campo o da remoto per supporto tecnico al cliente.		
SOPRALLUOGO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Sopralluogo con affiancamento all'installatore per valutare richieste committenza e relativi vincoli. Analisi requisiti con successiva proposta completa di preventivo. Esclusi Interventi per impianti EVAC e antincendio. Affiancamento nel luogo di installazione per verifica funzionamento prodotto.		
DIMENSIONAMENTO IMPIANTI	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Raccolta richieste committente e relativa proposta soluzione completa di elenco materiale ed offerta economica.		
PRECONFIGURAZIONE IMPIANTI - NETWORKING	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Configurazione e supporto avviamento impianto Networking.		
PRECONFIGURAZIONE IMPIANTI - KNX	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Supporto alla programmazione e supporto avviamento impianto KNX.		
CONNETTIZZAZIONE E GIUNZIONE DELLA FIBRA OTTICA	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Supporto nel luogo di installazione per connettorizzazione fibra ottica .		
CERTIFICAZIONE RETE LAN	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Supporto nel luogo di installazione per la certificazione rete dati.		
FORMAZIONE TECNICA E AGGIORNAMENTI NORMATIVA DI PRODOTTO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Eventi formativi tecnici rivolti ai professionisti di settore coinvolgendo anche relatori esterni. Gli argomenti trattati riguardano principalmente: - Normativa sistemi sicurezza (Antincendio, Tvcc, Antintrusione, Privacy) - Sistemi gestione fibra ottica, FTTH e GPON - Certificazione KNX		

Case history

Soluzioni connesse

Committente	Chalet Larix
Progetto	Richiesta di una soluzione complessiva per la realizzazione di un impianto domotico per la gestione della struttura ricettiva assolvendo alle funzioni di accesso senza personale di reception e completa integrazione con la piattaforma di prenotazione online, gestione degli accessi tramite codice senza badge, gestione dei servizi di camera con tasca virtuale, monitoraggio dei consumi.
Supporto specialistico	L'intervento richiesto mirava a rendere la struttura ricettiva in grado di accogliere i clienti senza la necessità di un presidio di reception, garantendo però la sicurezza negli accessi e un ottimo livello di comfort e allo stesso tempo un'ottimizzazione dei consumi energetici sia in ottica di risparmio che di minor impatto ambientale. Il sistema di controllo accesso è integrato nella piattaforma di prenotazione online, dove il cliente riceve un codice che gli permette di entrare in camera solo nelle date a lui riservate. I servizi vengono subito attivati con un sistema di rilevazione presenza, senza badge, noto come tasca virtuale, che in questo caso è basato sulla rilevazione del rumore degli occupanti. I consumi energetici vengono tracciati e archiviati.
Servizi professionali erogati	Per individuare la soluzione adottata, sono state necessarie riunioni in cantiere per la definizione delle richieste della committenza e l'identificazione dei sistemi e prodotti più opportuni, tecnicamente ed esteticamente. Consulenza tecnica prevendite e definizione dei prodotti. Assistenza per integrazione sistemi.



Committente	Nuova sede SIER srl
Progetto	Fornitura per la nuova sede dei materiali per la realizzazione e integrazione degli impianti di videosorveglianza antintrusione interna e perimetrale con termocamere, controllo accessi, building automation, diffusione sonora, cablaggio strutturato e networking.
Supporto specialistico	Il supporto fornito da parte degli specialisti e consulenti è iniziato fin dalla fase di progettazione proponendo al committente diverse soluzioni in grado di rispondere alle necessità ed esigenze manifestate. La consulenza è proseguita in tutte le fasi di sviluppo, installazione, integrazione e messa in servizio degli impianti riscontrando la piena soddisfazione del committente.
Servizi professionali erogati	I servizi erogati hanno riguardato soprattutto sopralluoghi pre e post-vendita, fornitura documentazione tecnica (schemi e schede prodotto) per supporto alla progettazione, sviluppo e integrazione dei vari sistemi forniti, per concludersi con l'assistenza alla messa in servizio in campo.



Committente	C.M.C. di Cuoghi Vanni Marangoni Marco & C. snc
Progetto	Sviluppo di un impianto elettrico domotico da installare su un MOTORHOME per gestire le diverse funzioni: gestione e regolazione dell'illuminazione ed oscuranti, termoregolazione e raffrescamento evoluti, integrazione con sistema di videosorveglianza e supervisione.
Supporto specialistico	La committenza ha richiesto che tutte le funzioni fossero automatizzate con un unico sistema di controllo. La soluzione suggerita è stata di adottare il protocollo KNX gestendo l'intero impianto con un touch screen 10" verticale. La realizzazione ha soddisfatto le richieste del committente offrendo un sistema integrato di controllo per: • illuminazione ambienti interni e gestione scenari; • gestione motorizzazioni; • sistema di termoregolazione; • sistema videosorveglianza; • gestione sistema via rete locale/remota; • monitoraggio del sistema mediante touch screen locale 10" Verticale
Servizi professionali erogati	Per supportare la realizzazione dell'impianto è stata fornita assistenza alla progettazione del sistema domotico KNX con proposta e scelta dei materiali, fornitura di documentazione tecnica e integrazione dei vari sistemi: videosorveglianza, climatizzazione, Touch screen Domotici e App.





INSTALLAZIONE CIVILE

Materiale elettrico per gli impianti moderni

Nel mondo delle installazioni civili l'innovazione incontra la funzionalità: dall'impianto residenziale classico alle evolute soluzioni di design, offriamo un ventaglio di opzioni per ogni esigenza specifica, anche in ambiti particolari come ad esempio quello ospedaliero, che richiede soluzioni dedicate, o contesti industriali, che necessitano di affidabilità e sicurezza.

Per rispondere alle esigenze di un mercato sempre più attento alla funzionalità, all'estetica, alla sostenibilità e alla qualità del prodotto, abbiamo selezionato con cura i marchi più prestigiosi del settore, al fine di garantire massima affidabilità.

Il nostro team di esperti è sempre a disposizione per assicurare la migliore esperienza d'acquisto e un supporto personalizzato nella scelta del prodotto ideale per ogni necessità.



ILLUMINAZIONE

Illuminiamo il benessere

L'illuminazione è un aspetto fondamentale nella vita quotidiana e gioca un ruolo cruciale in vari contesti: ambienti residenziali, aree di lavoro, spazi pubblici e altro ancora. L'illuminazione non è solo una necessità funzionale ma ha anche un impatto significativo sulla nostra qualità di vita, sul nostro benessere e sull'ambiente circostante. L'adozione della tecnologia LED abbinata ai sistemi di controllo intelligente offre maggiore efficienza energetica, personalizzazione e adattabilità.

Il team di specialisti dedicati è in grado di offrire ai clienti un servizio di consulenza illuminotecnica pre e post-vendita, supportando progettisti e installatori con verifiche illuminotecniche e visualizzazione degli effetti luminosi, la definizione e supporto messa in opera degli impianti, prove in cantiere e stime energetiche.

I punti di forza sono l'ampia gamma dei prodotti offerti e una rete di assistenza specialistica presente in tutto il territorio nazionale.

I nostri fornitori e partner, attentamente selezionati nel panorama illuminotecnico, aiutano a soddisfare le esigenze dei clienti proponendo sempre un prodotto che soddisfi la richiesta.



Illuminotecnici **esperti** per una consulenza completa

Il nostro team di esperti illuminotecnici è in grado di sostenere i clienti con un servizio di consulenza completo, sia prima che dopo l'acquisto. Offriamo supporto a progettisti e installatori con una gamma di servizi mirati a migliorare il loro lavoro, effettuando valutazioni dettagliate che tengono conto delle esigenze estetiche, funzionali ed energetiche.

Forniamo simulazioni degli effetti luminosi per mostrare l'efficacia delle soluzioni proposte, eseguiamo sopralluoghi e offriamo valutazioni energetiche degli impianti di illuminazione.

Il team è composto da diversi specialisti, tra cui architetti e lighting designer, attivi su tutto il territorio nazionale. Manteniamo un alto livello di competenza e aggiornamento grazie a eventi formativi organizzati in collaborazione con i migliori fornitori del settore.

Questi elementi ci permettono di rendere ogni soluzione di illuminazione efficiente, funzionale ed esteticamente piacevole.

Settori di **applicazione**

Interni

-  Beni culturali e luoghi di culto
-  Hospitality e residenziale
-  Illuminazione di emergenza e sicurezza
-  Industria e logistica
-  Retail
-  Scuole
-  Uffici e servizi

Esterni

-  Esterni pubblici e arredo urbano
-  Esterni residenziali
-  Impianti sportivi sia interni che esterni

Light management system

-  Sistemi per la regolazione e gestione della luce

Tipologie di prodotti

- Apparecchi per illuminazione di emergenza e sicurezza
- Armature stradali e arredo urbano
- Componenti e sistemi di regolazione e gestione della luce
- Corpi illuminanti e accessori per retail
- Corpi illuminanti e sistemi per terziario
- Corpi illuminanti per ambienti industriali e logistici
- Corpi illuminanti per ambienti sportivi indoor e outdoor
- Corpi illuminanti per esterni
- Corpi illuminanti per musei e luoghi di culto
- Corpi illuminanti per residenziale e Hospitality
- Sorgenti luminose
- Strip led ed accessori



I nostri servizi

L'illuminazione artificiale è certamente una delle applicazioni più evidenti dell'utilizzo dell'energia elettrica. È presente in modo diffuso con diverse forme e utilizzi sia in interni che in esterni diventando un elemento essenziale per rispondere alle esigenze funzionali o come elemento di identità e differenziazione degli spazi. Sonepar offre il suo supporto fatto di competenza e soluzioni in diversi ambiti applicativi per consentire ai suoi interlocutori di realizzare un'illuminazione di qualità, che sappia raggiungere gli obiettivi di sostenibilità, sicurezza e comfort visivo.

Per ulteriori informazioni contatta sustainability_building@sonepar.it

POSIZIONAMENTO SU TAVOLA DEI CORPI ILLUMINANTI

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Posizionamento dei corpi illuminanti su tavole tecniche corredate da legende esplicative. Escluso per illuminazione di sicurezza ed emergenza.

MODELLAZIONE TRAMITE SOFTWARE ILLUMINOTECNICO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Visualizzazione degli aspetti emozionali della luce (accenti ed ombre, tonalità, risposta dei materiali) e degli aspetti quantitativi dell'illuminazione. Escluso per illuminazione di sicurezza ed emergenza.

CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Affiancamento in tutte le fasi operative della progettazione: aspetti quantitativi e qualitativi dell'illuminazione utilizzando software illuminotecnico. Escluso per illuminazione di sicurezza ed emergenza

CONSULENZA E SUPPORTO ALLA PROGETTAZIONE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il supporto alla progettazione consiste in un confronto con il progettista per identificare, in fase preliminare, i prodotti più idonei per la realizzazione dell'impianto di illuminazione. Supporto tecnico per la stesura di un capitolato

SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

In base alla richiesta e alle informazioni fornite, il nostro team di specialisti è in grado valutare e sviluppare un'analisi preliminare per la definizione della soluzione più idonea da utilizzare

ANALISI DEI CONSUMI E CALCOLO DEL RITORNO D'INVESTIMENTO: RAPIDO, STANDARD, ESTESO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

I nostri specialisti effettuano stime di risparmio energetico, risparmio di CO2 e di ritorno d'investimento dello specifico impianto considerando lo stato di fatto dello stesso (dati forniti dal cliente) e ipotizzando la soluzione più conveniente su diversi orizzonti temporali. Il calcolo del TCO (Total Cost of Ownership) è un valido strumento anche nel caso di nuovi impianti poiché consente di comparare tecnologie e prodotti diversi. Sono disponibili 3 versioni, **Rapido**, **Standard** ed **Esteso**, con 3 diversi output a seconda delle esigenze del committente.

SOPRALLUOGO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il personale specialistico effettua sopralluogo a supporto dell'installatore per valutare il luogo dell'installazione e recepire le richieste utili per predisporre la quantificazione dei materiali necessari.
Affiancamento nel luogo di installazione per verifica funzionamento prodotti forniti.

OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Analisi capitolato con proposta elenco materiale e relativa offerta economica.

ASSISTENZA E SUPPORTO ALLA PROGRAMMAZIONE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Definizione delle esigenze di light management quali scenari luminosi e livelli di automazione dell'impianto individuando la soluzione su misura più adatta. Configurazioni dell'impianto d'illuminazione tramite la collaborazione con i nostri servizi di Soluzioni Connesse o System Integrator, nostri partner.

CONSULENZA PER L'OTTENIMENTO DI FINANZIAMENTI LEASING FINANZIARIO E NOLEGGIO OPERATIVO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Sonepar fornisce il servizio di coordinamento tra installatore, utilizzatore del bene e primari istituti di credito, per agevolare il flusso della documentazione e la transazione dei prodotti. Le modalità di finanziamento utilizzabili sono il leasing finanziario o il noleggio operativo. Entrambi gli strumenti sono specifici per interventi in ambito di impianti di illuminazione, con particolare focalizzazione sul relamping.

FORMAZIONE TECNICA E AGGIORNAMENTI NORMATIVI E DI PRODOTTO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Eventi formativi rivolti ai professionisti di settore su specifici argomenti coinvolgendo anche relatori esterni. Gli argomenti trattati riguardano principalmente le normative legate alla tipologia di ambiente da illuminare, alle nuove soluzioni illuminotecniche e alla gestione della luce.



Case history

Illuminazione

Committente	Emmelibri Srl
Progetto	Illuminazione palazzina uffici e facciata esterna edificio.
	L'intervento richiesto prevedeva una ristrutturazione complessiva di tutto l'edificio, conservando la destinazione d'uso dei vari spazi articolati in uffici, open space, sale riunioni e area break. Per quanto riguarda l'impianto di illuminazione, la richiesta specifica del committente era orientata a un efficientamento energetico dell'impianto soprattutto nelle aree non presidiate in modo continuativo. Da considerare quale vincolo architettuale nelle aree destinate a open space, la presenza di pannelli acustici a soffitto che limitava la possibilità di installare corpi illuminanti sospesi o incassati.
Supporto specialistico	Per le aree open space, la soluzione adottata è stata l'installazione di lampade da terra tecniche con sorgente led equipaggiate con sensori di presenza e luminosità. Mentre per le parti comuni e l'area break, sono state utilizzate strip LED opportunamente incassate nel controsoffitto e in alcune aree corredate da piccole sospensioni di design. La combinazione delle soluzioni adottate ha permesso di rispondere alle richieste del progettista e del committente ottenendo così un'illuminazione efficiente e a ridotto impatto visivo. A completamento degli interni, l'illuminazione esterna dell'edificio è stata studiata per mettere in risalto la naturale architettura dello stabile.
Servizi professionali erogati	Per individuare la soluzione adottata sono state necessarie riunioni in cantiere con architetto, committenza e impiantista per valutare i prodotti e le soluzioni più adatte nello specifico utilizzo. Successivamente, avvalendosi di software illuminotecnici e Autocad, sono state eseguite simulazioni illuminotecniche e posizionamenti in pianta dei corpi illuminanti per valutare complessivamente la soluzione proposta.



Committente	Showroom Jolly motori
Progetto	Illuminazione ordinaria e d'accento dello showroom multibrand Jolly Motori
Supporto specialistico	La soluzione proposta ha combinato le linee guida estetiche dettate dalla committenza per la scelta del design dei prodotti con la necessità di raggiungere elevati standard di illuminamento e qualità della luce, verificati tramite software illuminotecnici. Sono state impiegate due tipologie di prodotto: proiettori e apparecchi lineari, entrambi da installare su binario elettrificato. I corpi illuminati equipaggiati con alimentatori DALI differiscono per potenza (26W-30W) e angolo del fascio luminoso (15°-38°). Gli apparecchi selezionati si distinguono inoltre per l'elevata resa cromatica (CRI > 90) e l'efficienza energetica (> 100 lm/W). La scelta di utilizzare a supporto dei corpi illuminanti i binari elettrificati offre flessibilità applicativa per adattare facilmente l'illuminazione alle variazioni delle esigenze espositive nel tempo. Gli apparecchi e i binari elettrificati sono gestiti tramite un sistema di controllo DALI, collegati all'impianto domotico esistente.
Servizi professionali erogati	Per sviluppare la soluzione, sono stati forniti diversi servizi professionali mirati a rispondere alle esigenze della committenza. Dopo un sopralluogo preliminare, sono stati individuati i prodotti più idonei alla realizzazione, corredati di schede tecniche specifiche a supporto delle valutazioni. Utilizzando software illuminotecnici e Autocad, sono state eseguite simulazioni illuminotecniche e posizionamenti in pianta dei corpi illuminanti. Una volta completato il montaggio, è stato effettuato un sopralluogo per i puntamenti e la messa a punto finale.



Committente	Seminario di Vittorio Veneto (TV)
Progetto	Illuminazione sala delle icone bizantine del Museo del Seminario
Supporto specialistico	La richiesta di supporto specialistico riguardava l'individuazione di un'illuminazione delle icone bizantine in grado di valorizzare le opere esposte. La particolare architettura della sala non permetteva la sospensione dei corpi illuminanti. Su indicazione dell'architetto è stata creata una struttura ad hoc in grado di offrire il supporto per l'installazione dei proiettori. Il risultato ottenuto, frutto della collaborazione tra progettista, installatore e specialisti di illuminazione, ha pienamente soddisfatto la committenza.
Servizi professionali erogati	I servizi erogati per il raggiungimento degli obiettivi hanno riguardato soprattutto sopralluoghi pre e post-vendita, supporto alla progettazione e assistenza durante le varie fasi.





CLIMATIZZAZIONE E TERMIDRAULICA

Soluzioni ad alta efficienza

Sonepar Italia, punto di riferimento nel settore della termoidraulica e climatizzazione, propone una vasta gamma di prodotti innovativi e servizi di alta qualità. Il nostro catalogo include soluzioni avanzate, pompe di calore, generatori, sistemi ibridi, impianti di climatizzazione e una vasta selezione di accessori, ideali per progetti impiantistici residenziali e industriali, oltre a soluzioni per l'adduzione idrica e il trattamento delle acque.

Concentrati sull'ottimizzazione del comfort abitativo e sull'efficienza energetica, offriamo sistemi di ventilazione meccanica controllata e soluzioni per la termoregolazione, sempre in linea con le esigenze di sostenibilità e la transizione energetica. Il nostro impegno nella consulenza e formazione continua supporta installatori e aziende, fornendo loro le competenze necessarie per affrontare un mercato in continua evoluzione.

Affidarsi a Sonepar significa scegliere un partner affidabile, in grado di offrire soluzioni all'avanguardia e prodotti di qualità superiore per rispondere alle sfide del settore.

Settori di **applicazione**



Commerciale



Industriale



Pubblica amministrazione



Residenziale



Strutture Ricettive



Trattamento Acqua



Trattamento Aria

Tipologie di prodotti

- Climatizzazione Industriale
- Climatizzazione Residenziale
- Componenti per l'idraulica e il riscaldamento
- Generatori di calore (Caldaie, Pompe di calore e altre tipologie)
- Sistemi Radianti
- Trattamento Acqua e Prodotti Chimici
- Ventilazione Meccanica Controllata



I nostri servizi

Offriamo un supporto completo per impianti di climatizzazione e termoidraulica: dalla **consulenza tecnica** alla **selezione delle soluzioni** e ti affianchiamo nella progettazione.

Inoltre, offriamo servizi post-vendita per garantire l'avvio ed il funzionamento ottimale degli impianti.

Per ulteriori informazioni contatta sustainability_building@sonepar.it

OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il capitolato fornisce le informazioni necessarie per la realizzazione degli impianti. Questo documento include la descrizione e le caratteristiche tecniche dei prodotti e dei componenti previsti. Il nostro personale specializzato è in grado di trasformare i capitolati in un elenco di prodotti specifici che soddisfano pienamente le esigenze tecniche. In seguito, il nostro gruppo di vendita procederà con la valutazione economica.

SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Grazie all'analisi della tipologia di richiesta e alle informazioni fornite, i nostri specialisti sono in grado di valutare se e come procedere con eventuali sviluppi futuri. I dati raccolti saranno fondamentali per determinare il tipo di prodotto da utilizzare e per passare successivamente alla fase di preventivazione.

FORMAZIONE TECNICA E AGGIORNAMENTI NORMATIVI E DI PRODOTTO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Organizziamo corsi di formazione per i professionisti del settore, con relatori esterni che trattano temi specifici e linee di prodotto.

La formazione può essere erogata:

- in presenza nelle nostre aule
- in presenza presso i nostri partner
- online

Gli argomenti coprono temi relativi a impianti fotovoltaici, colonnine di ricarica e climatizzazione. Offriamo corsi che rilasciano certificazioni (ad esempio, F-Gas, corsi FER), inclusi aggiornamenti su novità di prodotto e cambiamenti normativi.

DIMENSIONAMENTO IMPIANTI

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Raccolta e analisi dei dati sui consumi elettrici, la tipologia di impianti e le caratteristiche dei siti in cui sarà effettuata l'installazione. Sviluppo dell'elenco dei materiali necessari per la realizzazione, compresi eventuali schemi di posizionamento, nel rispetto delle normative vigenti.

Case history

Climatizzazione e termoidraulica

Committente	Westfiel S.p.A.
Progetto	Potenziamento Strada Provinciale 103 - Segrate: impianto meccanico Il progetto prevedeva l'installazione di 3 pompe per il sollevamento delle acque per lo svuotamento della diga.
Supporto specialistico	Insieme al produttore abbiamo fornito una prima stima/valutazione per poi effettuare una comparazione di prodotti a capitolato con 3 pompe monocanale DN 100 10KW con un punto di lavoro di circa 80l/s e 14m di rilancio. Il tutto è stato corredato di un'interfaccia quadro programmata direttamente dal fornitore per l'azionamento delle pompe con l'utilizzo della terza pompa come backup.
Servizi professionali erogati	Supporto alla progettazione. Il nostro fornitore è stato presente dalla fase preliminare fino alla messa in servizio in cantiere, durante le opere abbiamo effettuato 2 sopralluoghi tecnici per verificare/indicare al nostro Installatore la corretta esecuzione dei lavori a regola d'arte.



Le nostre due Business Unit

Un modello organizzativo mirato all'efficienza

Il nostro modello organizzativo è pensato per garantire massima efficienza: oltre alle due Business Area, ci avvaliamo di due Business Unit, le unità operative che riuniscono le diverse specializzazioni del mercato elettrico.

Ogni Business Unit ha un team dedicato e focalizzato sullo sviluppo delle proprie linee di prodotto, offrendo competenze, consulenze e servizi su misura per la clientela.

Le nostre Business Unit sono due: **INDUSTRY** e **SUSTAINABILITY & BUILDING**.

Questa organizzazione ci consente di essere **flessibili e competitivi sul mercato**, garantendo il massimo della qualità e della completezza nel servizio e nell'offerta.



BUSINESS UNIT **INDUSTRY**

INDUSTRY è la Business Unit che soddisfa le esigenze dei professionisti del settore industriale, offrendo consulenza, supporto tecnico alla progettazione e soluzioni innovative e personalizzate.

I nostri clienti possono contare su una vasta gamma di servizi, tra cui: sopralluoghi presso siti industriali e/o cantieri, assistenza pre e post vendita con supporto alla progettazione di quadri o linee produttive e alla messa in opera di macchine e/o software di gestione.

Le linee di prodotto di questa Business Unit sono: Automazione Industriale, Power Distribution, Attrezzature e Materiale di Consumo, Cavi.



AUTOMAZIONE INDUSTRIALE

Potenziamo l'efficienza



POWER DISTRIBUTION

La rete che accende il tuo mondo



ATTREZZATURE E MATERIALE DI CONSUMO

Gli strumenti per lavorare al meglio



CAVI

L'energia che scorre sicura



Ti siamo vicini in tutti i modi

Sonepar, consapevole dell'importanza di guardare al futuro, adottare nuove tecnologie e garantire la soddisfazione dei propri clienti, ha istituito tre livelli di assistenza e prossimità con tre luoghi di specializzazione. Gli Experience Center rappresentano spazi in cui clienti e fornitori possono interagire direttamente con i prodotti e le soluzioni offerte. I Solution Center forniscono supporto tecnico grazie a un team di esperti altamente qualificati.

I Solution Point, invece, offrono consulenza specializzata direttamente all'interno del punto vendita, garantendo un servizio personalizzato al cliente.



Experience Center

Gli Experience Center sono **luoghi di divulgazione della conoscenza** messi a disposizione di clienti, colleghi tecnico-commerciali e chiunque voglia seguire l'evoluzione tecnologica del mondo elettrico. Negli Experience Center di Sonepar Italia è possibile **effettuare test, programmare soluzioni d'integrazione** per impianti residenziali e di automazione industriale e organizzare corsi di **formazione** per clienti e dipendenti, spesso in collaborazione con i tecnici referenti delle aziende produttrici o fornitori.



Solution Center

Nei Solution Center gli installatori e i progettisti possono rivolgersi agli **specialisti del settore** per una consulenza professionale. Un team altamente qualificato offre un supporto tecnico capace di rispondere alle diverse esigenze del mercato. La consulenza viene effettuata in **presenza e da remoto**, sia ai clienti sia alla forza vendita, garantendo formazione e aggiornamento.



Solution Point

I Solution Point offrono consulenza ai clienti tramite personale esperto all'interno del punto vendita, in un corner dedicato, con materiali dimostrativi ed esperienziali. Il servizio riguarda una o due linee di specializzazione tra le seguenti: Automazione Industriale, Power Distribution, Soluzioni Connesse, Illuminazione, Climatizzazione, Termoidraulica, Energie Rinnovabili.

ERA Experience Center è uno spazio unico nel suo genere: un luogo in grado di garantire l'interoperabilità di differenti sistemi e integrare dispositivi, funzioni, piattaforme e protocolli diversi. Un luogo dove è possibile essere immersi nell'innovazione, vivere la digitalizzazione e appassionarsi al futuro.

Le soluzioni presenti consentono di far vivere agli ospiti le diverse applicazioni con una modalità e un approccio tipici del laboratorio interattivo.

La profonda integrazione tra le diverse soluzioni e le differenti specializzazioni di Sonepar, rendono questo spazio utile per ricreare le esigenze sempre più complesse del mercato. La struttura è concepita con geometrie variabili in funzione delle attività programmate e consente ai visitatori di rappresentare in modo verosimile i diversi contesti applicativi: le soluzioni integrate di gestione intelligente dell'edificio, impianti di climatizzazione, ricarica veicoli, accessi con riconoscimenti dei volti e molto altro.

Fiore all'occhiello di Sonepar, l'Experience center Era di Milano, a cui si aggiunge l'Experience center di Roma - Magliana, dove opera un team specifico per Soluzioni Connesse e Illuminazione.

Scopri di più



Leader
nel Settore

€32,5 mld
fatturato

40
paesi

€11 mld
vendite online

Sonepar Gruppo

€ 32,5 Miliardi di fatturato nel 2024

Sonepar è un'azienda indipendente, leader mondiale nella distribuzione B2B di materiale elettrico, soluzioni e servizi correlati. Nel 2024, Sonepar ha raggiunto un fatturato di 32,5 miliardi di euro. Presente in 40 Paesi con un'ampia rete di brand, il Gruppo sta portando avanti un'importante trasformazione per semplificare la vita dei propri clienti, offrendo un'esperienza omnicanale e soluzioni sostenibili nei settori dell'edilizia, dell'industria e dell'energia. I 46.000 collaboratori di Sonepar sono impegnati ad accelerare l'elettrificazione del mondo, guidati da un unico „Purpose”: Acceleriamo il progresso per le generazioni future.

Con una
rete capillare



46.000
collaboratori



85%
engagement
aziendale dei
collaboratori



2.400
punti vendita



190
centri di
distribuzione



90
brand



Sonepar Italia

€ 1,417 Miliardi di fatturato nel 2024

Sonepar Italia, parte del Gruppo internazionale Sonepar, è presente nel nostro paese con una rete capillare di 165 punti vendita in 17 regioni, 5 centri distributivi e 2.223 dipendenti, con un fatturato 2024 di oltre 1,4 miliardi di euro. L'attività di Sonepar sul territorio nazionale è iniziata nel 1988, per poi svilupparsi costantemente negli anni attraverso la crescita interna ed una serie di acquisizioni.

€ 375 mln

vendite online
(27%)

750.000

articoli proposti
online

2.223

collaboratori

17

regioni

165

punti vendita

5

centri di distribuzione



Il network Sonepar Italia

Due Business Area: professionalità in tutta Italia

Sonepar è un'azienda che fornisce un servizio unico nel suo genere e **opera attraverso due principali aree: Nord e Centro, Sud e Isole**. In questo modo Sonepar Italia garantisce la stessa professionalità in tutta Italia, adattandosi alle esigenze e alle caratteristiche dei diversi mercati.

Un'azienda coesa, guidata da valori comuni, ma organizzata per una gestione decentralizzata, sensibile alle differenze e in grado di gestire, attraverso le Business Area, non solo il processo di vendita ma anche tutti i servizi correlati, dal marketing alle relazioni con i principali partner del settore produttivo. **Un equilibrio tra territorialità e centralizzazione** che rende Sonepar un importante punto di riferimento nel settore.



Business Area **Nord**

Regioni servite:
Lombardia, Veneto, Trentino
Alto Adige, Friuli Venezia
Giulia, Emilia Romagna,
Toscana, Umbria e Marche

Business Area **Centro, Sud e Isole**

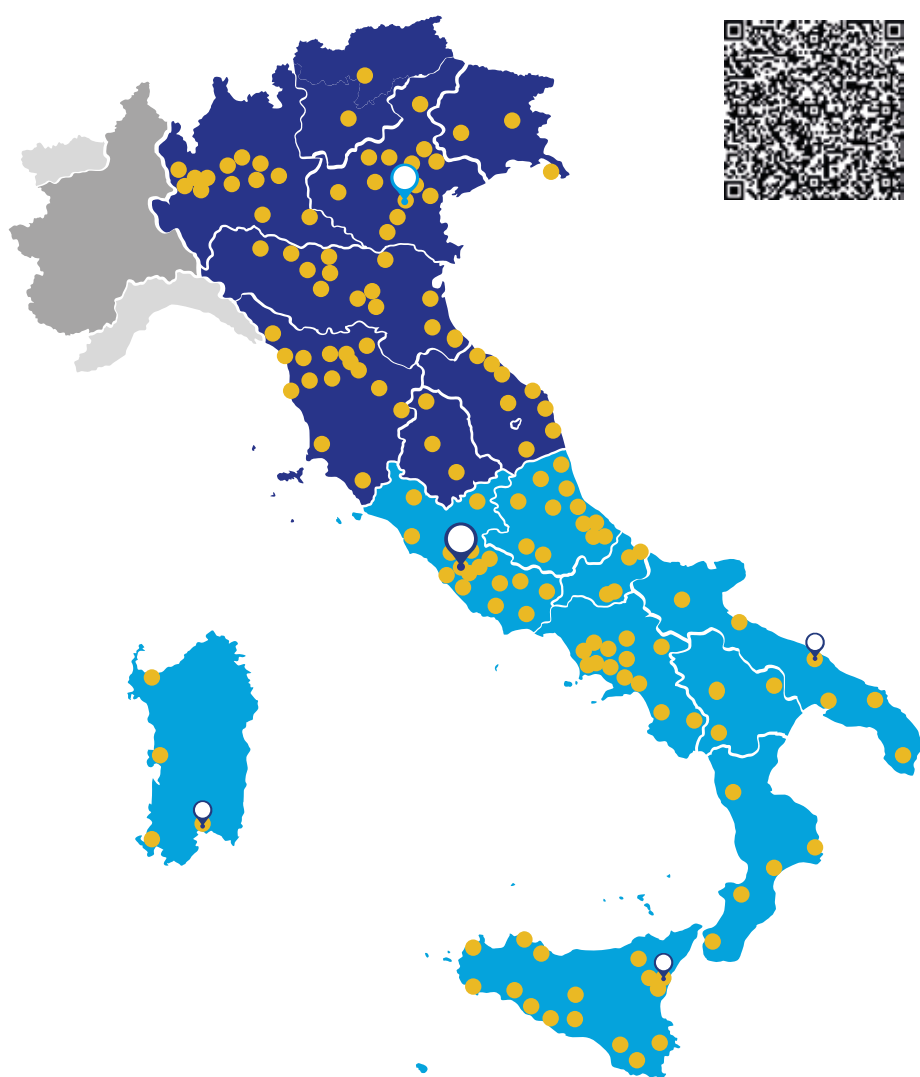
Regioni servite:
Lazio, Abruzzo, Campania,
Basilicata, Puglia, Molise,
Calabria, Sicilia, Sardegna

I nostri Punti Vendita

Presenza capillare sul territorio

La nostra strategia commerciale si basa su 165 punti vendita che sono la nostra grande forza.

Qui i professionisti del settore elettrico possono trovare un importante riferimento: ogni punto vendita, infatti, ha un design innovativo che facilita l'acquisto. Inoltre, il cliente trova sempre al suo interno l'aiuto di un team di venditori e di tecnici esperti preparati per offrire la migliore consulenza.





Logistica

La Supply Chain, pur non essendo visibile al cliente, richiede una gestione complessa e affidabile. Sonepar adotta un approccio customer-oriented, basato su innovazione, digitalizzazione e una rete di centri distributivi strategicamente posizionati in Italia.

Grazie a un sistema all'avanguardia, l'azienda garantisce consegne rapide ed efficienti su tutto il territorio nazionale. Un ruolo chiave è svolto dai nostri poli logistici automatizzati di Padova e Pomezia, entrambi dotati di tecnologie avanzate. A Padova, in particolare, sono presenti una torre di stoccaggio di 22 metri per le bobine e macchine ad alta velocità per il taglio automatico dei cavi. Per entrambi i centri, è utilizzato il sistema AutoStore™ che impiega robot per ottimizzare la gestione della minuteria. Questi avanzamenti tecnologici consentono di ridurre i tempi di consegna, aumentare l'efficienza complessiva e, soprattutto, migliorare il servizio offerto al cliente, garantendo una risposta rapida e precisa alle diverse esigenze.



Canali Digitali

E-commerce

La piattaforma e-commerce di Sonepar rappresenta un'evoluzione significativa nell'ambito della distribuzione di materiale elettrico, offrendo un'esperienza digitale all'avanguardia, pensata per rispondere alle esigenze di un mercato in continua trasformazione.

Progettata per coniugare innovazione, semplicità d'uso e potenza operativa, la piattaforma consente l'accesso a un catalogo di circa 750.000 articoli – il più ampio mai proposto da Sonepar – consultabile liberamente anche senza necessità di registrazione. Ogni prodotto è accompagnato da schede tecniche dettagliate, costantemente aggiornate, comprensive della disponibilità in tempo reale.

Grazie a un motore di ricerca intelligente, la piattaforma è in grado di apprendere dalle preferenze degli utenti, affinando progressivamente i risultati per offrire un'esperienza di navigazione sempre più personalizzata ed efficiente.

Questa iniziativa si inserisce nel più ampio percorso di trasformazione digitale intrapreso da Sonepar, con l'obiettivo di innovare e semplificare l'intera filiera, supportando i nostri clienti con strumenti concreti e tecnologicamente evoluti.

App Sonepar Italia

L'app Sonepar Italia è progettata per offrire un'esperienza d'acquisto mobile ancora più efficiente, intuitiva e sicura, a supporto delle attività quotidiane dei professionisti del settore elettrico.

Attraverso l'app è possibile consultare in tempo reale la disponibilità dei prodotti, accedere a schede tecniche dettagliate e completare gli ordini con rapidità, direttamente da smartphone o tablet. Il sistema di accesso tramite riconoscimento biometrico garantisce un login rapido e protetto, ottimizzando i tempi di utilizzo.

Tra le funzionalità avanzate, la "Modalità Business" consente di oscurare i prezzi per facilitare trattative riservate con i propri clienti, mentre la funzione di scansione dei prodotti in punto vendita semplifica ulteriormente la creazione degli ordini, rendendo il processo ancora più veloce.



System to System

Sonepar Italia non è solo e-commerce: l'offerta si completa con soluzioni tecnologiche avanzate, pensate per ottimizzare il processo d'acquisto e rafforzare la relazione commerciale con i clienti.

Tra gli strumenti a disposizione vi sono le integrazioni System to System (S2S), che consentono l'inserimento del catalogo Sonepar direttamente all'interno dei sistemi gestionali dei clienti, garantendo l'accesso in tempo reale a tutte le informazioni tecniche sui prodotti.

Tale integrazione può essere realizzata anche tramite protocollo EDI, agevolando l'automazione e la semplificazione dell'intero processo d'ordine.

Queste soluzioni rappresentano un supporto concreto per i professionisti del settore elettrico, contribuendo a rendere più efficiente, fluida e personalizzata la gestione operativa quotidiana.

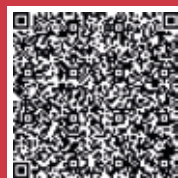
Digital Champion

Un alleato per il digitale

Presente nei punti vendita Sonepar, il Digital Champion è una figura specializzata nel fornire supporto all'utilizzo delle soluzioni digitali offerte dall'azienda, dalla piattaforma e-commerce all'app mobile.

Attraverso un'assistenza qualificata, il Digital Champion facilita l'accesso agli strumenti digitali, supporta nella comprensione delle funzionalità e offre indicazioni operative utili all'ottimizzazione dei processi d'acquisto. Fornisce inoltre aggiornamenti costanti sulle novità digitali, contribuendo alla diffusione e all'efficace utilizzo delle tecnologie Sonepar.

L'introduzione di questa figura ha l'obiettivo di promuovere l'adozione del canale digitale, migliorare l'esperienza d'uso e rendere l'interazione con le piattaforme digitali Sonepar sempre più fluida, efficiente e vantaggiosa.



**La community
social più grande
del settore**

segui su



Sonepar Italia

Sede legale ed amministrativa:
Riviera Maestri del Lavoro, 24
35127 Padova
Tel +39 049 8292111
Fax +39 049 8946150
info@sonepar.it

sonepar.it

