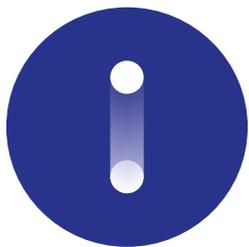




BUSINESS UNIT
INDUSTRY

La nostra competenza, i tuoi progetti

2025



BUSINESS UNIT **INDUSTRY**

Industry è la Business Unit che soddisfa le esigenze dei professionisti del settore industriale, offrendo consulenza, supporto tecnico alla progettazione e soluzioni innovative e personalizzate.

I nostri clienti possono contare su una vasta gamma di servizi, tra cui: sopralluoghi presso siti industriali e/o cantieri, assistenza pre e post vendita con supporto alla progettazione di quadri o linee produttive e alla messa in opera di macchine e/o software di gestione.

Le linee di prodotto di questa Business Unit sono: Automazione Industriale, Power Distribution, Attrezzature e materiale di consumo e Cavi.

Le **specializzazioni:**



AUTOMAZIONE INDUSTRIALE

Potenziamo l'efficienza



POWER DISTRIBUTION

La rete che accende il tuo mondo



ATTREZZATURE E MATERIALE DI CONSUMO

Gli strumenti per lavorare al meglio



CAVI

L'energia che scorre sicura



22

Servizi professionali
nel nostro catalogo

7

Certificazioni
specialistiche
ricevute dai fornitori
partner

Numeri chiave

Business Unit Industry

4

Linee
Specialistiche

30

Eventi clienti 2025

55.000

Clienti serviti

75.000

Referenze
in stock

65

Team
Business Unit Industry

55

Specialisti
di prodotto





AUTOMAZIONE INDUSTRIALE

Potenziamo l'efficienza

La linea specialistica dell'Automazione Industriale fornisce consulenza tecnica specializzata agli operatori di settore: quadristi di automazione, costruttori di macchine (OEM) e industria (MRO). Si compone di una squadra di persone altamente formata per garantire il massimo supporto alle esigenze dei professionisti del settore industriale: un team di esperti che guida i clienti verso le soluzioni tecniche più innovative e performanti.

La nostra multisettorialità ci permette di sviluppare soluzioni mirate per soddisfare ogni esigenza specifica, fornendo un servizio su misura e di alta qualità. Selezioniamo inoltre i migliori brand per garantire sempre i più elevati standard di prodotto, accompagnando i nostri clienti verso il futuro.



Una **rete di professionisti**
per un servizio efficiente

Il **PRO Team** è il gruppo di esperti Sonepar Italia che guida e supporta le Business Area con competenze specialistiche, garantendo eccellenza e innovazione.

Il team di **Automazione Industriale** opera in tutto il territorio nazionale con **36 tecnici altamente qualificati**. Grazie a questa rete capillare, siamo in grado di offrire un servizio tempestivo ed efficiente ovunque. La nostra filosofia aziendale si basa sull'attenzione diretta alle esigenze dei clienti: ascoltiamo le loro specifiche necessità e forniamo soluzioni pronte e performanti. Questo approccio organizzativo ci ha permesso di affermarci come punto di riferimento nel settore dell'automazione industriale.



Settori di **applicazione**

-  Settore manifatturiero
-  Industria automotive
-  Industria alimentare e delle bevande
-  Settore chimico e farmaceutico
-  Settore energetico
-  Logistica
-  Tecnologia dell'informazione
-  Robotica



Tipologie di prodotti

- Carpenterie
- PLC
- Terminali HMI
- Dispositivi IoT
- Alimentatori e UPS
- Apparecchi di comando e segnalazione
- Periferia decentrata
- Comunicazione industriale
- Sicurezza Macchine
- Sensori e finecorsa
- Cavi speciali
- Software
- Robot collaborativi
- AGV e AMR

I nostri servizi

Affianchiamo i clienti in ogni fase: dalla progettazione all'attivazione dell'impianto. Partiamo con una consulenza personalizzata per capire le singole esigenze e definire gli obiettivi. Il nostro team, successivamente, seleziona i migliori prodotti per realizzare progetti che garantiscano qualità e sicurezza. E non è tutto: offriamo anche un servizio post-vendita per assicurare la massima efficienza dell'impianto e intervenire su eventuali problematiche.

Per ulteriori informazioni contatta industry@sonepar.it

ASSISTENZA E SUPPORTO ALLA PROGRAMMAZIONE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Su richiesta, forniamo supporto nella programmazione dei dispositivi di controllo industriale come PLC, azionamenti e interfaccia uomo-macchina (HMI). Nel caso in cui il cliente non abbia familiarità con la programmazione, ci affidiamo a un integratore esterno, nostro partner, che si occuperà di questa fase e certificherà il lavoro svolto.		
CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Affianchiamo il cliente in tutte le fasi operative della progettazione: analisi dei requisiti, sviluppo della soluzione, valutazione di eventuali normative di riferimento, verifica delle specifiche tecniche dei prodotti, supporto alla stesura del capitolato. Il nostro personale specialistico è in grado di tradurre i capitolati in un elenco di prodotti specifici che soddisfano appieno le caratteristiche tecniche richieste. Successivamente, seguirà la valutazione economica da parte dei nostri referenti per le vendite.		
DIMENSIONAMENTO IMPIANTI	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	È un servizio dedicato al revamping per l'Automazione di processo. Prevede la raccolta informazioni e caratteristiche tecniche dell'impianto, della sua tipologia e delle necessità del committente, oltre allo sviluppo dell'elenco dei materiali necessari alla sua realizzazione, nel rispetto di eventuali normative di riferimento.		
FORMAZIONE TECNICA E AGGIORNAMENTI NORMATIVO E DI PRODOTTO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Calendarizziamo corsi di formazione rivolti ai professionisti del settore coinvolgendo relatori esterni e/o nostro personale qualificato su specifici argomenti. La formazione può essere erogata: <ul style="list-style-type: none">• in presenza nelle nostre sale di formazione• in presenza presso i nostri partner• in presenza presso il cliente finale• online Gli argomenti trattati variano dalle normative legate alla sicurezza (esempio sicurezza macchine), alla programmazione per PLC o utilizzo di software e/o configuratori, fino alla robotica collaborativa e cybersecurity, compresi eventuali aggiornamenti riguardanti novità di prodotto e/o evoluzione delle normative.		
SOPRALLUOGO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Il nostro personale specialistico interviene sul campo per eseguire tutti i rilievi necessari, suggerendo la migliore soluzione impiantistica in funzione delle esigenze del committente. Si tratta di un servizio estremamente utile nel caso di interventi complessi, al fine di adattare la richiesta (il progetto) alle reali situazioni sul campo. Oltre ad affinare il preventivo dei materiali necessari, vengono suggerite alternative in merito all'installazione e/o al posizionamento delle apparecchiature, passaggio cavi, interfacciamento con sistemi esistenti, eventuali interventi sulle infrastrutture, richieste di autorizzazioni o di aderenza a normative vigenti.		
SUPPORTO AL COLLAUDO E MESSA IN SERVIZIO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	I nostri tecnici specializzati lavorano a fianco del cliente durante la fase di avvio degli impianti. Questo processo include la verifica e il collaudo dei vari componenti utilizzando strumentazioni specifiche e l'interazione con la macchina tramite connessione al PC. Seguiamo procedure appropriate per garantire l'installazione corretta e la taratura accurata dei dispositivi attraverso test strumentali. Inoltre, se necessario, offriamo formazione al personale sull'utilizzo dell'impianto.		
SUPPORTO TECNICO POST-VENDITA	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Il nostro team di esperti è disponibile per assistere il cliente durante l'avvio dei prodotti. Inoltre, su richiesta, offriamo formazione al personale designato sull'utilizzo dei sistemi installati.		
SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
	Dall'analisi della tipologia di applicazione e dei dati disponibili, il nostro team di specialisti è in grado di calcolare i principali parametri di sistema (coppie o inerzie della macchina, livello di sicurezza richiesto dall'applicazione). I dati ricavati saranno utili alla determinazione e al dimensionamento di PLC, inverter, contattori e l'identificazione dei componenti principali dell'impianto necessari per la fase di preventivazione.		

Le nostre Certificazioni

Siamo una realtà innovativa nel campo dell'automazione avanzata, impegnata a fornire soluzioni tecnologiche personalizzate ai nostri clienti. Il nostro team di tecnici altamente specializzati è composto da esperti certificati in programmi formativi specifici quali: Siemens, Schneider, Weidmuller, Omron, Rittal e Eaton.



SIEMENS



SCHNEIDER



WEIDMULLER



OMRON



RITTAL



EATON

Alcuni dei nostri Partner

SIEMENS

Life Is On

Schneider
Electric

PHENIX
CONTACT

finder
SWITCH TO THE FUTURE

OMRON

Weidmüller

ABB

RITTAL
DISTRIBUTOR PARTNER

Lovato
electric

Scopri di più





Ad aprile 2025 Sonepar Italia ha annunciato l'acquisizione di **Fast Automation**, specializzata nel mercato dell'automazione industriale e di processo. Fondata nel 2022 a Reggio Emilia, opera principalmente nel Nord Italia con clienti industriali appartenenti ai settori oil and gas, farmaceutico, chimico, alimentare e delle bevande, navale, trattamento delle acque, produzione di energia

Grazie alle elevate competenze tecniche riconosciute dal mercato, la qualità del servizio di Fast Automation è la componente maggiormente apprezzata dalla clientela.

- Strumentazione
- Valvole e pompe
- Componenti industriali
- Automazione





In collaborazione
con **Logbat**

Un **progetto d'eccellenza** per garantire efficienza

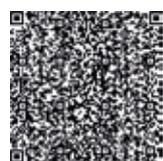
Automation Pro

Un'unica app, infinite possibilità di automazione per l'industria.

L'**App progettata da Sonepar** per il **mondo industriale** è in grado di interagire con macchine o linee produttive e di dialogare con qualsiasi sistema PLC, analizzatori di rete e schede elettroniche.

Un **ambiente di sviluppo semplice e innovativo** che ti permette di costruire interfacce grafiche smart per configurare funzionalità d'automazione su impianti industriali e building.

L'App è accessibile sia per l'installatore che per l'utente finale. Entrambi possono utilizzarla per accedere a dashboard intuitive e configurazioni che consentono il monitoraggio remoto.



Scopri di più

Connetti. Monitora. Controlla.

La nostra proposta comprende un router IoT dotato di funzionalità cloud che può essere facilmente adattato a qualsiasi prodotto. Ciò consente di gestire il dispositivo da remoto e di accedere ai dati e alle metriche rilevanti per l'utente.



EFFICIENZA

Consente l'**ottimizzazione dei processi** e l'automazione delle attività. Ad esempio, nell'industria i sensori IoT consentono la manutenzione predittiva, riducendo i tempi di fermo macchina e aumentando l'efficienza operativa.



RISPARMIO

Grazie al **monitoraggio in tempo reale** e alla gestione ottimizzata delle risorse come energia, acqua o materiali, l'IoT può aiutare a minimizzare gli sprechi e massimizzare l'efficienza.



COMPETITIVITÀ AZIENDALE

Le aziende che adottano con successo l'IoT possono ottenere **vantaggi competitivi** significativi, offrendo prodotti e servizi più intelligenti, efficienti e personalizzati.



INNOVAZIONE

Consente di **acquisire e analizzare dati in tempo reale**, semplificando il processo decisionale, migliorando l'efficienza operativa e agevolando l'adozione di strategie predittive.

Caratteristiche Automation *Pro*



Gestione di tutti i dispositivi installati



Accesso ai dispositivi in **teleassistenza** VPN Layer2



Dashboard personalizzabili in base alle esigenze dell'utente finale



Archiviazione sistematica dei dati per consentire analisi approfondite e pianificare interventi di manutenzione preventiva su macchinari e impianti



Configurazione di **avvisi automatici** al verificarsi di una determinata condizione



Controllo immediato e costante di **consumi e costi** (mediante moltiplicatori applicati alle dashboard)

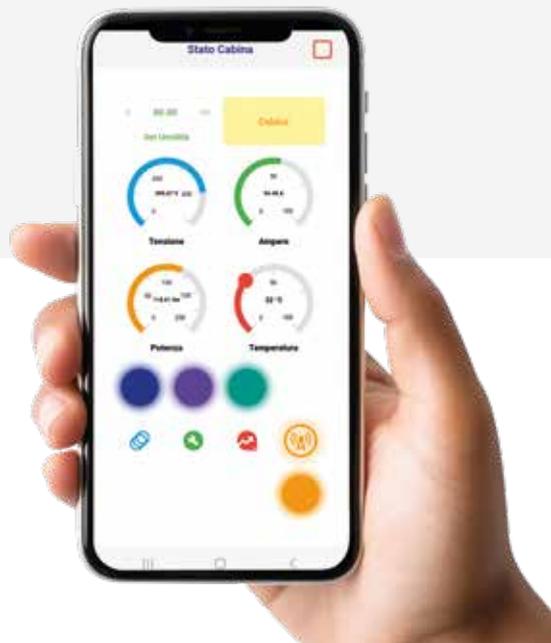


Gestione utenti, crediti e permessi



Servizi aggiuntivi: Node-Red, Firewall IPS

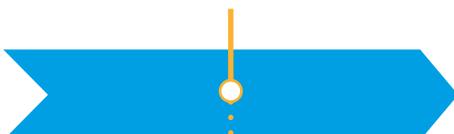
Come funziona Automation *Pro*



Collega il
TUO DISPOSITIVO
al nostro **hardware**.
Ci vogliono pochi minuti.

Raccogli i dati sulla nostra
PIATTAFORMA CLOUD
ed analizzali in comode
dashboard personalizzate.
Su misura ed efficaci

Personalizza la **TUA APP** per
fornire ai clienti un'esperienza
personalizzata e il **controllo remoto**
in tempo reale del prodotto.



Case history

Automazione Industriale

Settore di riferimento	Produzione di estrusi in leghe dure
Progetto	Carro ponte automatico per presa barre di alluminio in uscita dalla pressa e deposito nel magazzino di asservimento della stiratrice
Supporto specialistico	Valutazione iniziale sulla tipologia di applicazione con definizione del prodotto più corretto. Fornitura di corso di formazione Micro1 e Micro2 (programmazione Siemens) al cliente. Affiancamento al loro tecnico nello sviluppo del sistema. Affiancamento nel pre-collauda e nel collauda finale in loco.
Servizi professionali erogati	Consulenza e supporto tecnico alla progettazione <ul style="list-style-type: none"> • Sopralluogo • Assistenza e supporto alla programmazione



Settore di riferimento	Consorzio di bonifica acque
Progetto	Fornitura di hardware e software per l'analisi delle grandezze elettriche e fisiche per il monitoraggio di sei pompe, ciascuna con una potenza di 500 kW, costruite nel 1934. Il cliente desidera monitorare i consumi, le temperature e le vibrazioni dei sei motori delle pompe. I dati vengono archiviati per analisi future, mentre vengono impostati dei punti di riferimento per le grandezze monitorate; se tali punti vengono superati, il sistema genera un allarme e invia una notifica via e-mail agli utenti designati.
Supporto specialistico	Consulenza nella scelta della soluzione più idonea. Conversione del fornitore esistente Vipa. Identificazione dei prodotti necessari per il controllo delle vibrazioni dei motori.
Servizi professionali erogati	Consulenza e supporto tecnico alla progettazione <ul style="list-style-type: none"> • Sopralluogo • Supporto al collauda e messa in servizio





POWER DISTRIBUTION

La rete che accende il tuo mondo

La linea Specialistica della Power Distribution racchiude una gamma che spazia dalla bassa alla media tensione, includendo canalizzazioni e prodotti per il rifasamento. Garantiamo supporto tecnico per qualunque tipologia di impianto: dalla realizzazione e cablaggio di quadri di bassa tensione, fino alla consulenza per la realizzazione di cabine di media tensione.

A disposizione una squadra di persone formata per garantire il massimo sostegno per le esigenze dei professionisti in campo industriale.

Il nostro approccio innovativo nel cercare soluzioni per risolvere le problematiche di ogni ambito deriva da una grande esperienza tecnica acquisita in un'ampia varietà di settori.

Settori di **applicazione**



Installazione e manutenzione di impianti elettrici



Settore Industriale



Settore residenziale e terziario



Settore Trasporti: ferroviario, aerospaziale, navale



Settore energetico: produzione e distribuzione energia da fonti fossili e rinnovabili



Strutture sanitarie e centri medici



Pubblica amministrazione e forze armate

Data Center

Tipologie di prodotti

- Armadi e quadri cablati per distribuzione e potenza
- Carpenterie e sistemi di distribuzione
- Interruttori automatici differenziali e accessori modulari
- Interruttori aperti/scatolati
- Sistemi di monitoraggio energia
- Sistemi di distribuzione di potenza
- Canali e passerelle portacavi
- Sistemi di protezione cavi
- Scaricatori di sovratensione e protezione parafulmini
- Prese e spine industriali e quadri da cantiere
- Rifasamento
- Quadri di media tensione
- Trasformatori di media tensione
- Prefabbricati e accessori di media tensione



I nostri servizi

Più che fornitori, siamo partner strategici, credendo fermamente nel potere del supporto continuo e su misura. Accompagniamo i nostri clienti in ogni fase: dall'analisi dettagliata delle loro necessità, alla creazione di sistemi energetici all'avanguardia, fino all'installazione e oltre, con l'assistenza post-vendita. Il nostro team di specialisti è sempre a disposizione per offrire soluzioni performanti, rispondendo con efficienza e precisione anche alle richieste più sfidanti.

Per ulteriori informazioni contatta industry@sonepar.it

CONSULENZA E SUPPORTO TECNICO ALLA PROGETTAZIONE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Raccolta informazioni e caratteristiche tecniche dell'impianto, della sua tipologia e delle necessità del committente. Generazione di proposta tecnica (no progetto D.M.37/08) con assistenza alla stesura degli schemi elettrici attraverso software di ingegnerizzazione specifici. Verifica di fattibilità in considerazione di molteplici aspetti inerenti l'installazione industriale, nel rispetto delle normative di riferimento. Gli ambiti di applicazione riguardano la realizzazione di soluzioni in MT/BT (quadri cablati, cabine di media tensione).

OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il capitolato stabilisce i dati utili per la realizzazione degli impianti e contiene la descrizione con le caratteristiche tecniche dei prodotti e dei componenti previsti. Il nostro personale specialistico traduce i capitolati in un elenco di referenze specifiche che soddisfano appieno le caratteristiche tecniche richieste. Successivamente segue la valutazione economica da parte dei nostri referenti per la vendita.

SOLUZIONI CABLATE E CERTIFICATE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Pre-vendita e vendita. Consulenza, ingegnerizzazione, sviluppo e fornitura di quadri elettrici BT certificati e cabine di media tensione. È possibile prevedere un servizio logistico dedicato in funzione dell'ubicazione del prodotto finito. Ricerca della migliore soluzione tecnica/commerciale anche considerando le esigenze e/o preferenze della committenza.

SOPRALLUOGO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Il nostro personale specialistico interviene sul campo per eseguire tutti i rilievi necessari suggerendo la migliore soluzione impiantistica in funzione delle esigenze del committente. Si tratta di un servizio estremamente utile nel caso di interventi complessi, al fine di adattare la richiesta (il progetto) alle reali situazioni sul campo. Oltre ad affinare il preventivo dei materiali necessari, vengono suggerite alternative in merito all'installazione e/o al posizionamento delle apparecchiature, passaggio cavi, interfacciamento con sistemi esistenti, eventuali interventi sulle infrastrutture, richieste di autorizzazioni o di aderenza a normative vigenti. Inoltre, vengono effettuate verifica, consulenza e assistenza sui prodotti consegnati o installati.

SUPPORTO AL COLLAUDO E MESSA IN SERVIZIO

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

La messa in servizio è la fase finale del flusso di operatività che porta all'avviamento dell'impianto. Sia che si tratti di una cabina completa o di un quadro elettrico, tutte le apparecchiature installate richiedono il servizio di start-up del sistema, che può risultare un processo complesso. I nostri specialisti offrono consulenza, in conformità con le normative vigenti, per dare la corretta e immediata operatività all'impianto. L'intervento di collaudo/messa in servizio viene effettuato da un fornitore terzo.

SUPPORTO TECNICO POST-VENDITA

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

È un servizio che viene richiesto dal cliente che necessita di un supporto tecnico. L'assistenza post-vendita può essere erogata in cantiere, nella sede del cliente, presso le nostre sedi/filiali o da remoto.

SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE

Pre-vendita

Vendita

Post-vendita

Dall'analisi della tipologia di richiesta e dalle informazioni fornite, il nostro team di specialisti è in grado di valutare se e come procedere per eventuali sviluppi successivi. I dati ricavati saranno utili alla determinazione e alla tipologia di prodotto da utilizzare per poi passare alla eventuale fase di preventivazione.

Le nostre Certificazioni

L'eccellenza per Sonepar è una promessa mantenuta attraverso il rigoroso rispetto degli standard di qualità e l'ottenimento di certificazioni rilevanti nel settore. Siamo orgogliosi di avere ricevuto i riconoscimenti ABB Value Provider, testimonianze concrete del nostro impegno mirato all'innovazione e alla massima competenza tecnica.



ABB

Alcuni dei nostri Partner



Life Is On



Scopri di più



**Assistenza
professionale**
e puntuale con
soluzioni mirate

Il **PRO Team** è il gruppo di esperti che guida e supporta le Business Area con competenze specialistiche, garantendo eccellenza e innovazione.

La linea **Power Distribution** si avvale di un gruppo di **20 figure tecniche** dislocate nel territorio nazionale. Un team di professionisti in grado di garantire assistenza qualificata e puntuale ai nostri clienti, privilegiando la filosofia dell'ascolto e della vicinanza per andare sempre incontro alle specifiche necessità con risposte pronte e soluzioni mirate. Questa organizzazione, insieme ad un approfondito know-how, ci permette di essere un punto di riferimento affidabile e riconosciuto nel settore.



Case history

Power Distribution

Settore di riferimento	Energie Rinnovabili
Progetto	Fornitura di cabina pre-allestita per impianto fotovoltaico da 500kW a servizio di un'azienda di produzione del settore arredamento.
Supporto specialistico	In collaborazione con l'ufficio tecnico del cliente è stata ingegnerizzata una soluzione che prevedeva la fornitura del prefabbricato cabina in cemento con all'interno quadri MT CEI016, trasformatori MT/BT e relativa accessoristica, quadri di parallelo fotovoltaico comprensivi di sistemi di protezione interfaccia e relè di protezione trasformatori, sistema di contabilizzazione fiscale dell'energia prodotta, quadri ausiliari di alimentazione e comando luci e prese, sistemi di continuità, sistemi di ventilazione dei locali/condizionamento.
Servizi professionali erogati	<ul style="list-style-type: none"> • Dimensionamento impianti, • Supporto tecnico preliminare • Soluzioni cablate e certificate • Sopralluogo



Settore di riferimento	Turismo
Progetto	Rifacimento cabina di trasformazione. Fornitura: 2 trasformatori MT/BT da 630KVA. 3 scomparti di media tensione Power Center montato e cablato
Supporto specialistico	Rifacimento della cabina di trasformazione per aumento potenza. Analisi del layout cabina con spazi ristretti e identificazione della soluzione idonea alla buona riuscita del progetto. Realizzazione nei tempi ristretti richiesti dalla committenza.
Servizi professionali erogati	<ul style="list-style-type: none"> • Dimensionamento impianti • Supporto tecnico preliminare • Sopralluogo





ATTREZZATURE E MATERIALE DI CONSUMO

Gli strumenti per lavorare al meglio

Grazie a questa competenza specifica, soddisfiamo le esigenze dei professionisti che cercano un partner affidabile per fornire prodotti e soluzioni che consentano loro di svolgere il proprio lavoro in modo ottimale e sicuro. I nostri esperti selezionano i marchi migliori e forniscono risposte tecniche precise per affrontare le sfide lavorative più complesse.

Non solo materiale elettrico, ma anche articoli di ferramenta, di utensileria e soluzioni per la sicurezza dei lavoratori. Siamo convinti di poter così offrire ai nostri clienti una valida proposta tecnico commerciale in grado di produrre significativi risparmi economici e di tempo.

La gamma comprende elettroattrezzi e accessori, dispositivi di protezione individuale (DPI) quali scarpe antinfortunistiche, guanti, visiere, strumenti di misura, illuminazione portatile, etichettatura portatile, scale e ponteggi, portautensili, batterie, tasselli e ancoranti, nastri isolanti e guaine termorestringenti.

Settori di applicazione



Elettricista



Quadrista



Manutentore



Industria

Tipologie di prodotti

- Soluzioni DPI
- Utensili
- Elettrostrumenti e accessori
- Strumenti di misura professionale
- Ferramenta
- Portautensili
- Lighting portatile
- Gruppi elettrogeni
- Batterie
- Materiale di consumo

Alcuni dei nostri partner

3M


CEMBRE

 **ELEMATIC**

etelec
electrical technology

FIAMM

fischer 
innovative solutions

HellermannTyton

HIKOKI
HIGH PERFORMANCE POWER TOOLS


HT
INSTRUMENTS

intercable

U^{Power}
Technological Supremacy

**TRADE
FORCE**

Scopri di più



I nostri servizi

Sonepar è un partner affidabile per la migliore realizzazione di ogni progetto. Già dalla fase iniziale i nostri esperti sono a disposizione per comprendere le esigenze specifiche e guidare il cliente nella scelta delle attrezzature e dei materiali più adatti, supportandolo con prodotti di qualità e servizi eccellenti. Con una vasta gamma sempre aggiornata, forniamo soluzioni pratiche e innovative garantendo tutta l'assistenza tecnica necessaria per ottenere massimi risultati da ogni progetto.

Per ulteriori informazioni contatta industry@sonepar.it

OFFERTE E SVILUPPO CAPITOLATI TECNICI	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
<p>Il documento di capitolato o bando di gara include una descrizione dettagliata delle caratteristiche tecniche necessarie per i prodotti e i componenti richiesti. Il nostro team specializzato analizza e interpreta i requisiti del capitolato, fornendo un elenco di referenze che soddisfano completamente le specifiche tecniche richieste. Successivamente, il nostro reparto commerciale procederà con l'analisi economica e valuterà l'offerta.</p>			
SOPRALLUOGO	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
<p>L'analisi delle necessità con il cliente permette di redigere un'attenta valutazione dei bisogni correlati; le famiglie di prodotto maggiormente interessate sono elettrotensileria e DPI. Il confronto con le figure chiave del committente permette di redigere liste precise di prodotti, che si traducono poi in ordini continuativi nel tempo. L'attività di sopralluogo deve sempre avvenire in affiancamento al commerciale di riferimento del cliente.</p>			
SUPPORTO TECNICO PRELIMINARE	Pre-vendita	Vendita	Post-vendita
<p>Il team offre supporto ai colleghi della rete commerciale nell'individuare e proporre la soluzione che garantisce il miglior rapporto qualità-prezzo tra i fornitori con cui collaboriamo. Eventuali richieste di redazione di documenti tecnici verranno inoltrate ai nostri fornitori partner.</p>			
SERVIZI EXTRA	A richiesta possiamo erogare i servizi: <ul style="list-style-type: none"> - Messa in servizio gruppi elettrogeni - Taratura strumenti di misura - Serigrafie sull'abbigliamento - Controllo idoneità DPI 		



Case history Attrezzature e materiale di consumo

Settore di riferimento	Trasporti
Descrizione del lavoro	<p>Aggiudicazione di gara di appalto nazionale, triennale, del valore di 1,4 M€. L'esecuzione del lavoro prevede anche la fornitura di prodotti speciali, creati ad-hoc dal produttore.</p>
Descrizione dell'intervento specialistico	<p>Scelta e definizione dell'offerta commerciale più efficace. Individuazione delle particolari esigenze del cliente nel settore ferroviario e collaborazione con il produttore per lo sviluppo di soluzioni dedicate. Gestione commerciale del cliente presso tutte le sedi nazionali, in collaborazione con la rete vendita e la divisione Grandi Clienti.</p>
Servizi Professionali erogati	<ul style="list-style-type: none"> • Offerta e sviluppo capitolati • Taratura strumenti di misura



CAVI

L'energia che scorre sicura

Il cavo riveste da sempre il ruolo fondamentale e delicato di completamento di qualsiasi opera elettrica: permette la trasmissione sicura dell'energia, garantendo installazioni di alta qualità e conformi alle normative vigenti. In Sonepar supportiamo i clienti nella loro crescita professionale in quest'ambito attraverso una gamma completa di prodotti in costante aggiornamento normativo.

Abbiamo stretto accordi con i migliori produttori del settore per offrire articoli dalla sicura affidabilità e sempre all'avanguardia. I cavi a bassa tensione sono fondamentali in numerose applicazioni, compresi sistemi di teletrasmissione, sicurezza, audiovisivi, reti di dati e altri sistemi a bassa tensione.

Offriamo anche un'ampia gamma di prodotti per utilizzi industriali, cablaggio, comunicazione, trasmissione segnale, media tensione e utilizzi specifici.



Settori di applicazione



Residenziale



Ferroviano, navale
e automotive



Fotovoltaico



Industria



Media tensione



Sicurezza

Tipologie di prodotti

- Barra di Rame e Corda di Rame
- Cavi allarme e sicurezza
- Cavi bassa tensione
- Cavi INVERTER
- Cavi media tensione
- Cavi per alte temperature
- Cavi per applicazioni fisse-flessibili civili ed industriali
- Cavi per applicazioni specifiche e custom
- Cavi resistenti al fuoco
- Cavi reti LAN / Fibra ottica
- Cavi trasmissione segnale

Supporto per la **scelta e l'acquisto**

Il cavo è ben più di una semplice "commodity" del mercato elettrico: garantisce continuità e connessione assicurando l'alimentazione degli apparati e le informazioni necessarie alla gestione dei processi.

Per questo sviluppiamo una serie di attività pre-vendita dedicate:

- Consulenza pre-vendita e supporto per la scelta del prodotto corretto in base all'applicazione finale
- Ricerca e quotazione del prodotto rispondente a specifiche applicazioni tra i fornitori leader di settore per garantire i migliori standard qualitativi di prodotto offerto
- Logistica capillare con copertura del territorio nazionale, isole comprese
- Prodotti con certificazioni adeguate al mercato interno

Oltre a questo, un'apposita sezione del sito semplifica il processo di acquisto del cavo, offrendo un accesso rapido e intuitivo alla soluzione più adatta per ogni esigenza.



Inquadra il QRcode
per scoprire l'offerta
completa.

Le nostre due **Business Unit**

Un modello organizzativo mirato all'efficienza

Il nostro modello organizzativo è pensato per garantire massima efficienza, con **due Business Area** (Nord e Centro, Sud e Isole) e **due Business Unit**, le unità operative che riuniscono le diverse specializzazioni del mercato elettrico.

Oltre alla Business Unit Industry, offriamo ai nostri clienti la Business Unit **BUILDING** e **SUSTAINABILITY**, ciascuna con un team dedicato e focalizzato sullo sviluppo delle proprie linee di prodotto, offrendo competenze, consulenze e servizi su misura per la clientela.

Questa organizzazione ci consente di essere **flessibili e competitivi sul mercato**, garantendo il massimo della qualità e della completezza nel servizio e nell'offerta.



La Business Unit SUSTAINABILITY & BUILDING è dedicata agli edifici di tipo residenziale, commerciale, industriale e pubblico, con l'obiettivo di migliorarne l'efficienza energetica, la sicurezza ed il comfort tramite l'utilizzo di tecnologie avanzate. Supporta i Clienti offrendo servizi di consulenza tecnica e di progettazione degli impianti che producono energia pulita: grazie all'elevata specializzazione nel settore delle Energie Rinnovabili, li aiuta ad essere sempre più green. Con l'obiettivo di rendere gli edifici più confortevoli, connessi e sicuri, propone soluzioni avanzate nell'ambito dell'Installazione Civile, delle Soluzioni Connesse e dell'Illuminazione ed offre servizi mirati sia nella fase di progettazione che nel post-vendita. Con un approccio integrato, assicura efficienza energetica e comfort grazie alle competenze nei settori della Climatizzazione e della Termoidraulica: offre servizi di consulenza e dimensionamento degli impianti per la produzione e la gestione dell'energia termica e propone sistemi efficienti destinati ad ambienti residenziali, commerciali e industriali.



ENERGIE RINNOVABILI
Energia secondo natura



ILLUMINAZIONE
Illuminiamo il benessere



INSTALLAZIONE CIVILE
Materiale elettrico per gli impianti moderni



**CLIMATIZZAZIONE E
TERMIDRAULICA**
Soluzioni ad alta efficienza



SOLUZIONI CONNESSE
Connessi al futuro

Sonepar Gruppo

€ 32,5 Miliardi di fatturato nel 2024

Sonepar è un'azienda indipendente, leader mondiale nella distribuzione B2B di materiale elettrico, soluzioni e servizi correlati. Nel 2024, Sonepar ha raggiunto un fatturato di 32,5 miliardi di euro. Presente in 40 Paesi con un'ampia rete di brand, il Gruppo sta portando avanti un'importante trasformazione per semplificare la vita dei propri clienti, offrendo un'esperienza omnicanale e soluzioni sostenibili nei settori dell'edilizia, dell'industria e dell'energia. I 46.000 collaboratori di Sonepar sono impegnati ad accelerare l'elettificazione del mondo, guidati da un unico „Purpose“: Acceleriamo il progresso per le generazioni future.

Leader
nel Settore

€32,5 mld
fatturato

40
paesi

€11 mld
vendite online

Con una
rete capillare



46.000
collaboratori



85%
engagement
aziendale dei
collaboratori



2.400
punti vendita



190
centri di
distribuzione



90
brand



Sonepar Italia

€ 1,417 Miliardi di fatturato nel 2024

Sonepar Italia, parte del Gruppo internazionale Sonepar, è presente nel nostro paese con una rete capillare di 165 punti vendita in 17 regioni, 5 centri distributivi e 2.223 dipendenti, con un fatturato 2024 di oltre 1,4 miliardi di euro. L'attività di Sonepar sul territorio nazionale è iniziata nel 1988, per poi svilupparsi costantemente negli anni attraverso la crescita interna ed una serie di acquisizioni.

€ 375 mln

vendite online
(27%)

750.000

articoli proposti
online

2.223

collaboratori

17

regioni

165

punti vendita

5

centri di distribuzione



Il network

Sonepar Italia

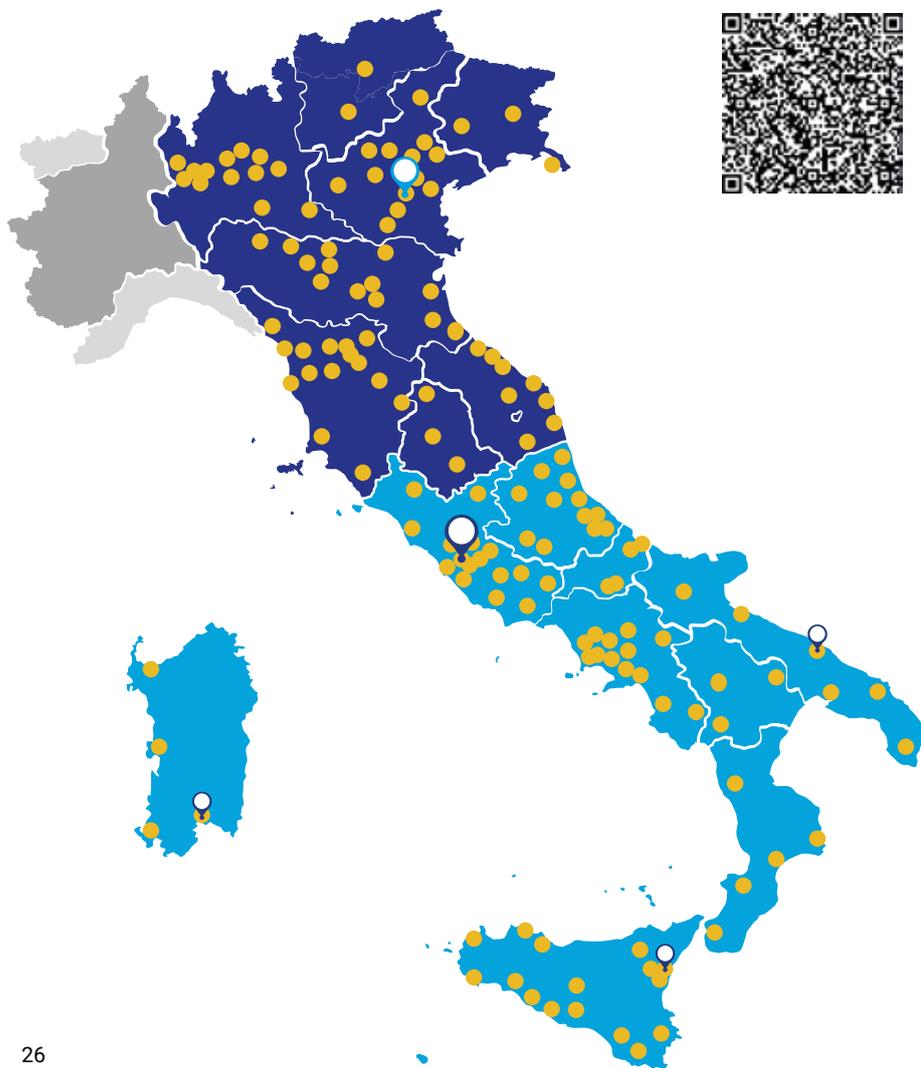
Due Business Area: professionalità in tutta Italia

Sonepar è un'azienda che fornisce un servizio unico nel suo genere e **opera attraverso due principali aree: Nord e Centro, Sud e Isole**. In questo modo Sonepar Italia garantisce la stessa professionalità in tutta Italia, adattandosi alle esigenze e alle caratteristiche dei diversi mercati.

Un'azienda coesa, guidata da valori comuni, ma organizzata per una gestione decentralizzata, sensibile alle differenze e in grado di gestire, attraverso le Business Area, non solo il processo di vendita ma anche tutti i servizi correlati, dal marketing alle relazioni con i principali partner del settore produttivo. **Un equilibrio tra territorialità e centralizzazione** che rende Sonepar un importante punto di riferimento nel settore.

La nostra strategia commerciale si basa su 165 punti vendita che sono la nostra grande forza.

Qui i professionisti del settore elettrico possono trovare un importante riferimento: ogni punto vendita, infatti, ha un design innovativo che facilita l'acquisto. Inoltre, il cliente trova sempre al suo interno l'aiuto di un team di venditori e di tecnici esperti preparati per offrire la migliore consulenza.



Business Area Nord

Regioni servite:
Lombardia, Veneto, Trentino
Alto Adige, Friuli Venezia
Giulia, Emilia Romagna,
Toscana, Umbria e Marche

Business Area Centro, Sud e Isole

Regioni servite:
Lazio, Abruzzo, Campania,
Basilicata, Puglia, Molise,
Calabria, Sicilia, Sardegna

Canali Digitali

E-commerce

La piattaforma e-commerce di Sonepar rappresenta un'evoluzione significativa nell'ambito della distribuzione di materiale elettrico, offrendo un'esperienza digitale all'avanguardia, pensata per rispondere alle esigenze di un mercato in continua trasformazione.

Progettata per coniugare innovazione, semplicità d'uso e potenza operativa, la piattaforma consente l'accesso a un catalogo di circa 750.000 articoli – il più ampio mai proposto da Sonepar – consultabile liberamente anche senza necessità di registrazione. Ogni prodotto è accompagnato da schede tecniche dettagliate, costantemente aggiornate, comprensive della disponibilità in tempo reale.

Grazie a un motore di ricerca intelligente, la piattaforma è in grado di apprendere dalle preferenze degli utenti, affinando progressivamente i risultati per offrire un'esperienza di navigazione sempre più personalizzata ed efficiente.

Questa iniziativa si inserisce nel più ampio percorso di trasformazione digitale intrapreso da Sonepar, con l'obiettivo di innovare e semplificare l'intera filiera, supportando i nostri clienti con strumenti concreti e tecnologicamente evoluti.

App Sonepar Italia

L'app Sonepar Italia è progettata per offrire un'esperienza d'acquisto mobile ancora più efficiente, intuitiva e sicura, a supporto delle attività quotidiane dei professionisti del settore elettrico.

Attraverso l'app è possibile consultare in tempo reale la disponibilità dei prodotti, accedere a schede tecniche dettagliate e completare gli ordini con rapidità, direttamente da smartphone o tablet. Il sistema di accesso tramite riconoscimento biometrico garantisce un login rapido e protetto, ottimizzando i tempi di utilizzo.

Tra le funzionalità avanzate, la "Modalità Business" consente di oscurare i prezzi per facilitare trattative riservate con i propri clienti, mentre la funzione di scansione dei prodotti in punto vendita semplifica ulteriormente la creazione degli ordini, rendendo il processo ancora più veloce.



System to System

Sonepar Italia non è solo e-commerce: l'offerta si completa con soluzioni tecnologiche avanzate, pensate per ottimizzare il processo d'acquisto e rafforzare la relazione commerciale con i clienti.

Tra gli strumenti a disposizione vi sono le integrazioni System to System (S2S), che consentono l'inserimento del catalogo Sonepar direttamente all'interno dei sistemi gestionali dei clienti, garantendo l'accesso in tempo reale a tutte le informazioni tecniche sui prodotti.

Tale integrazione può essere realizzata anche tramite protocollo EDI, agevolando l'automazione e la semplificazione dell'intero processo d'ordine.

Queste soluzioni rappresentano un supporto concreto per i professionisti del settore elettrico, contribuendo a rendere più efficiente, fluida e personalizzata la gestione operativa quotidiana.

Digital Champion Un alleato per il digitale

Presente nei punti vendita Sonepar, il Digital Champion è una figura specializzata nel fornire supporto all'utilizzo delle soluzioni digitali offerte dall'azienda, dalla piattaforma e-commerce all'app mobile.

Attraverso un'assistenza qualificata, il Digital Champion facilita l'accesso agli strumenti digitali, supporta nella comprensione delle funzionalità e offre indicazioni operative utili all'ottimizzazione dei processi d'acquisto. Fornisce inoltre aggiornamenti costanti sulle novità digitali, contribuendo alla diffusione e all'efficace utilizzo delle tecnologie Sonepar.

L'introduzione di questa figura ha l'obiettivo di promuovere l'adozione del canale digitale, migliorare l'esperienza d'uso e rendere l'interazione con le piattaforme digitali Sonepar sempre più fluida, efficiente e vantaggiosa.



La community social più grande del settore

seguici su



Sonepar Italia

Sede legale ed amministrativa:
Riviera Maestri del Lavoro, 24
35127 Padova
Tel +39 049 8292111
Fax +39 049 8946150
info@sonepar.it

sonepar.it

